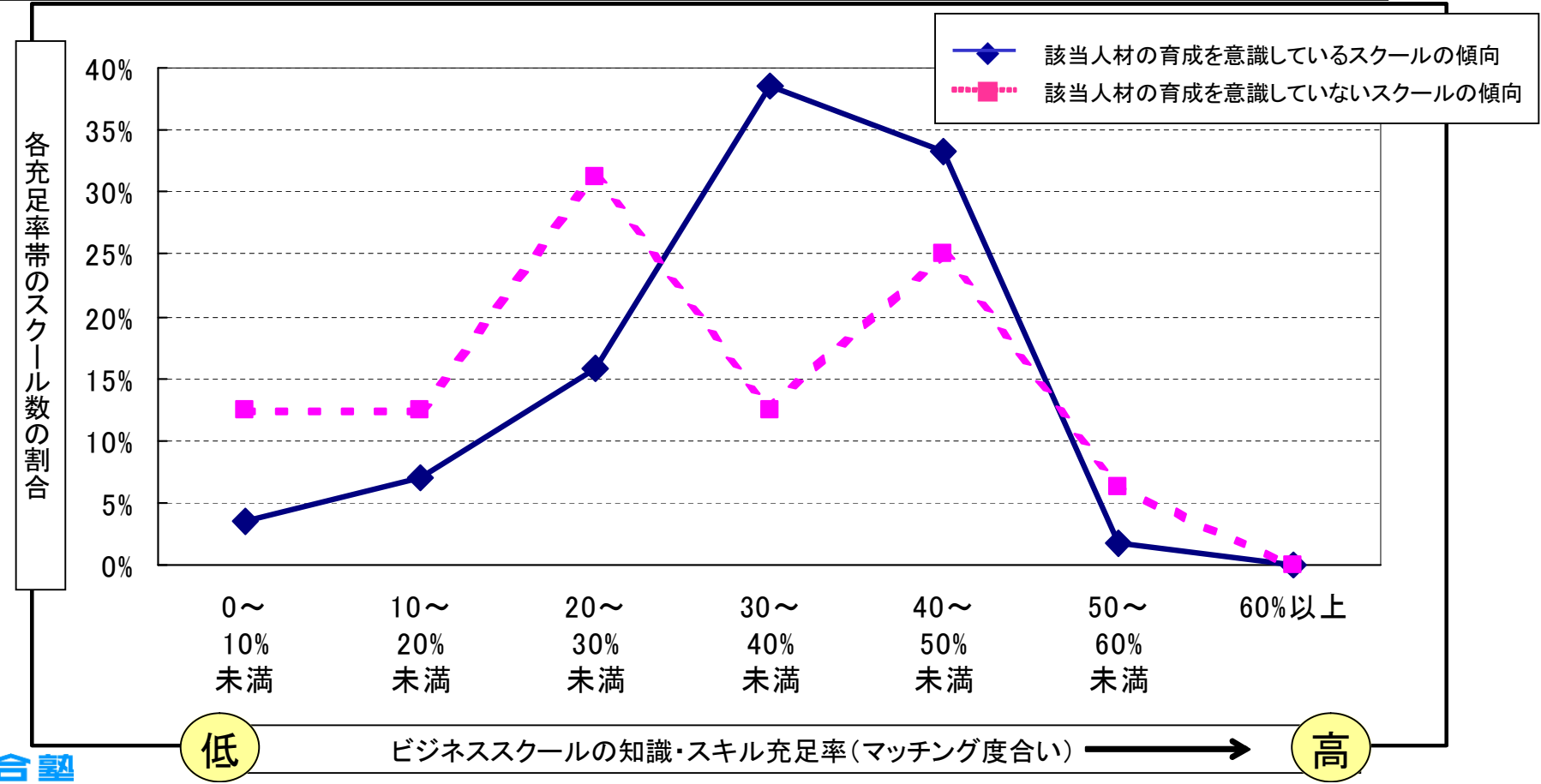


7. 企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「経営企画・戦略立案／支社、子会社等の経営者」人材

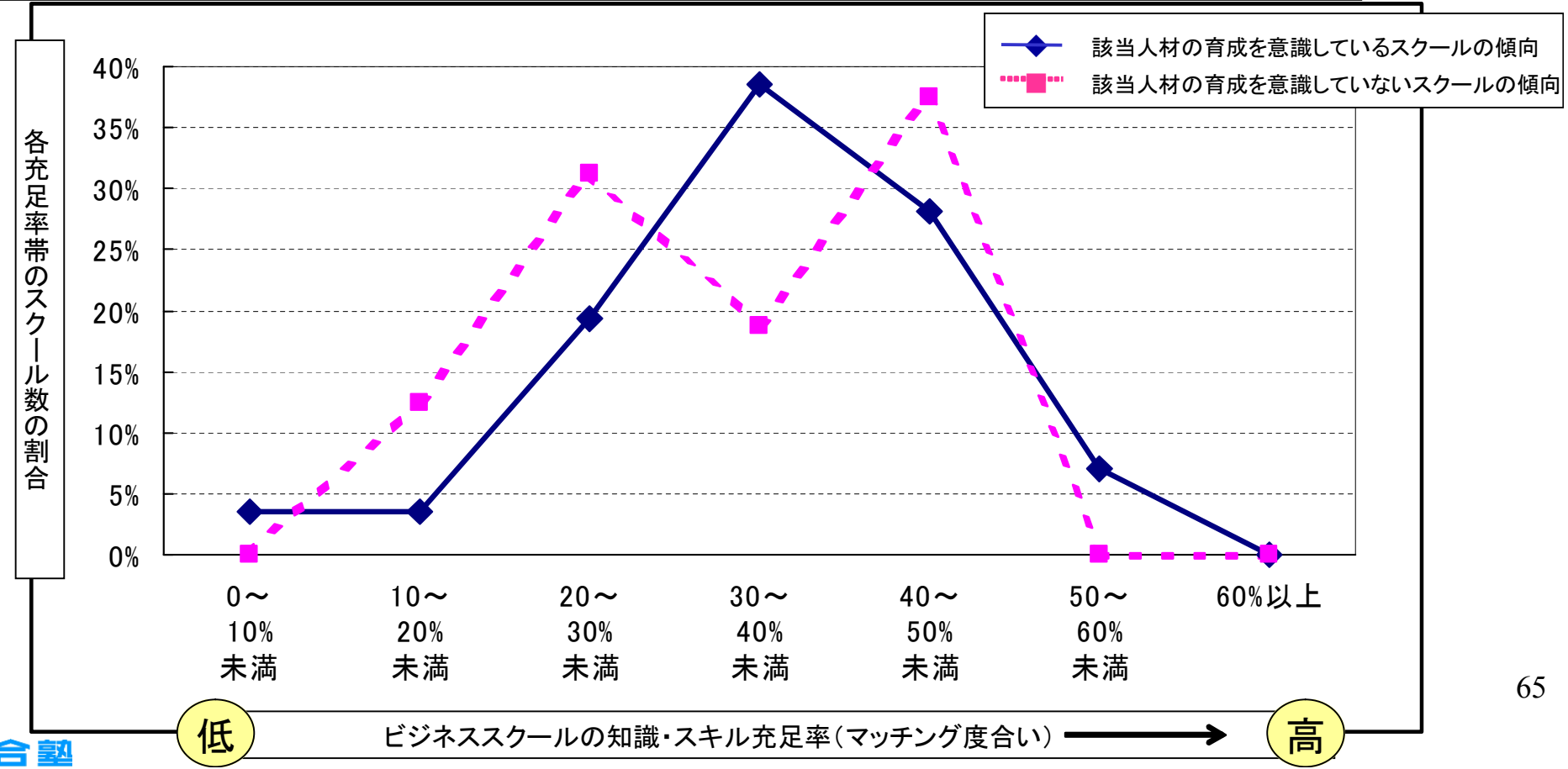


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「経営管理<係数管理及びビジネスコントロール>」人材

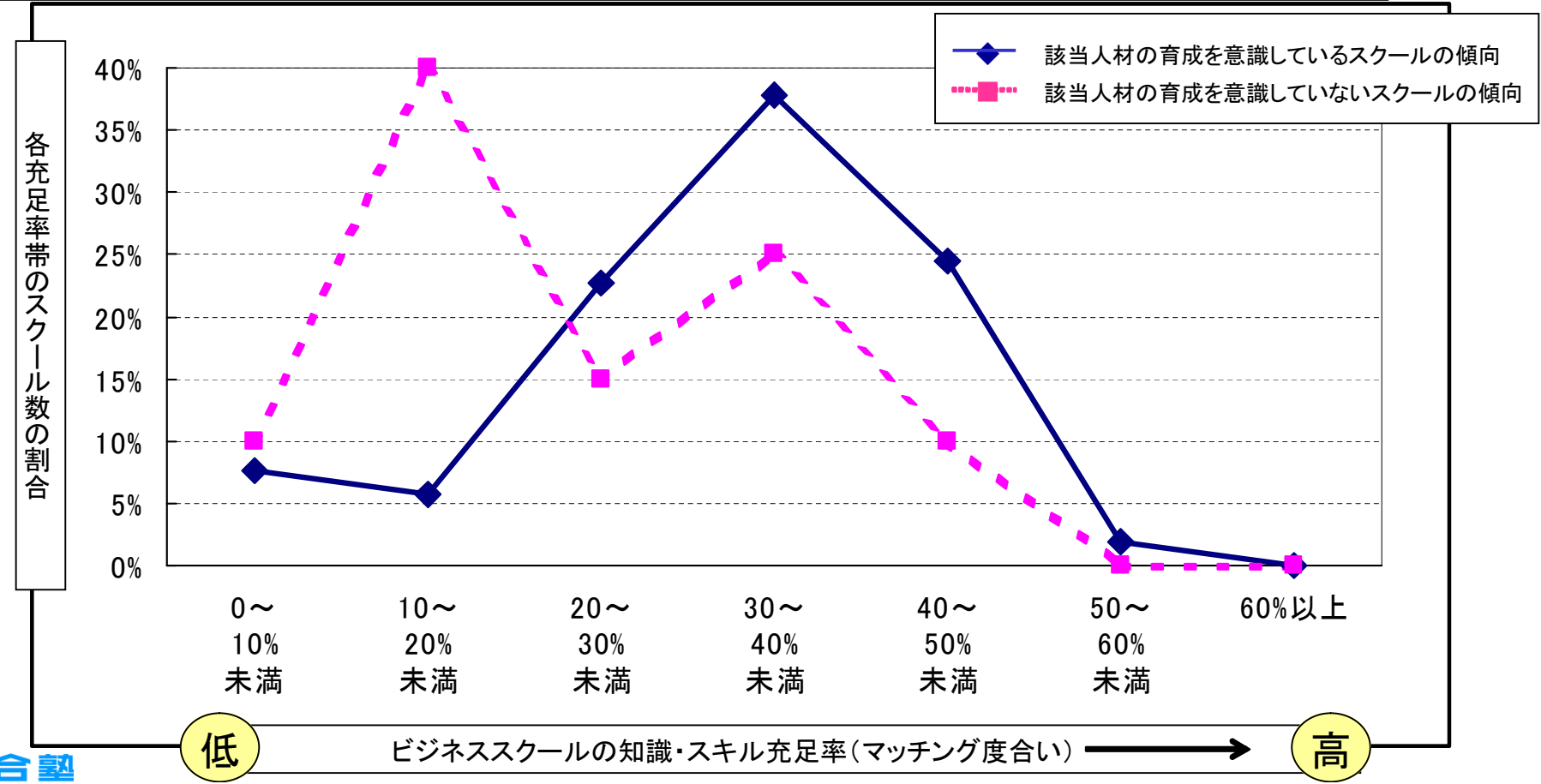


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「新規事業開発(新分野での商品開発、用途開発等も含む、M&A含まない)」人材

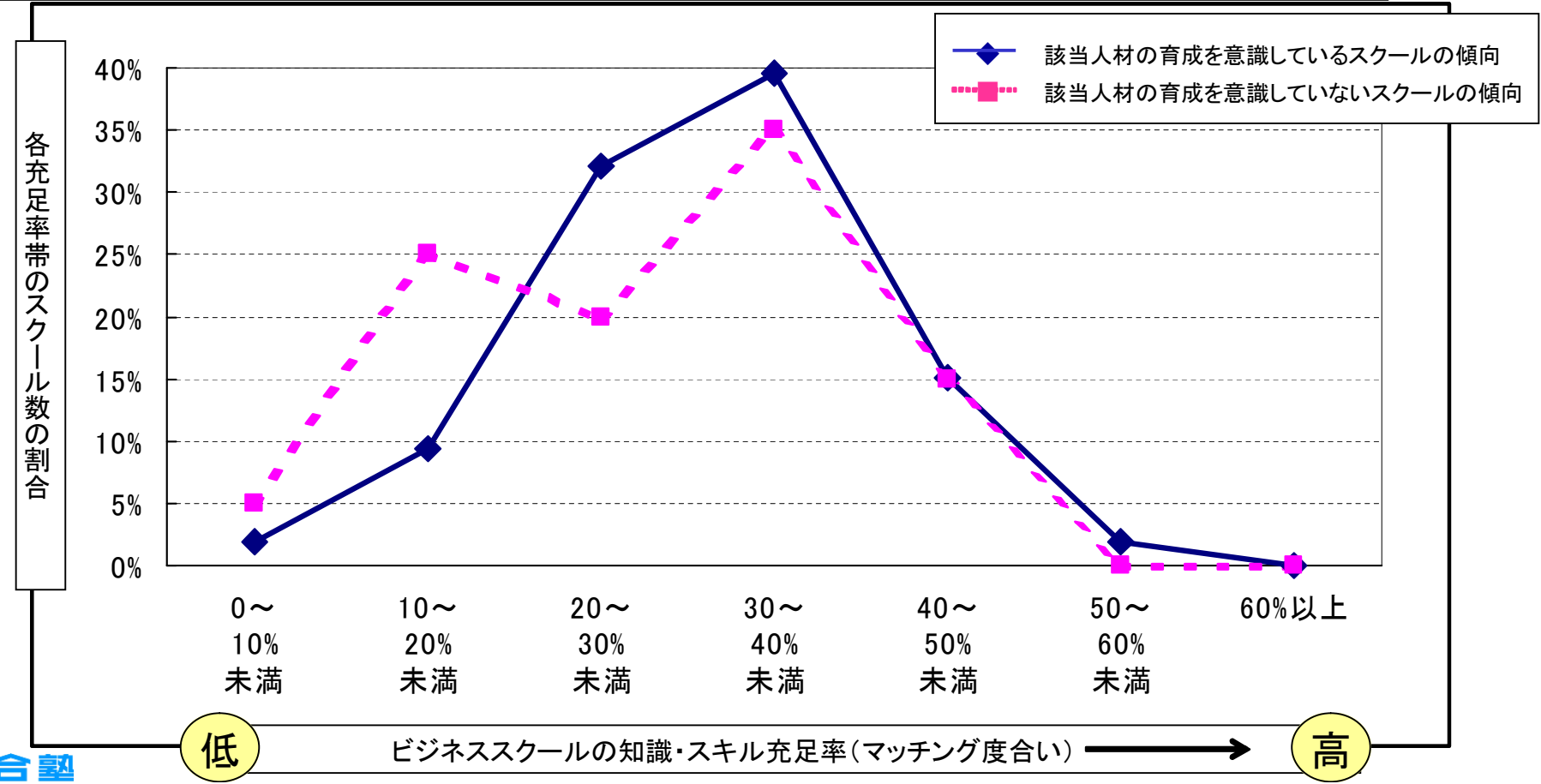


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社					コンサルティング・ITソリューション						
企画系			情報システム・業務改善		本部マネジメント系						
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス		情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント	IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR		営業・セールス	経理			財務	経営・戦略系	リサーチ系

「(M&Aを軸とした)事業開発/IPO業務<株式の上場>」人材

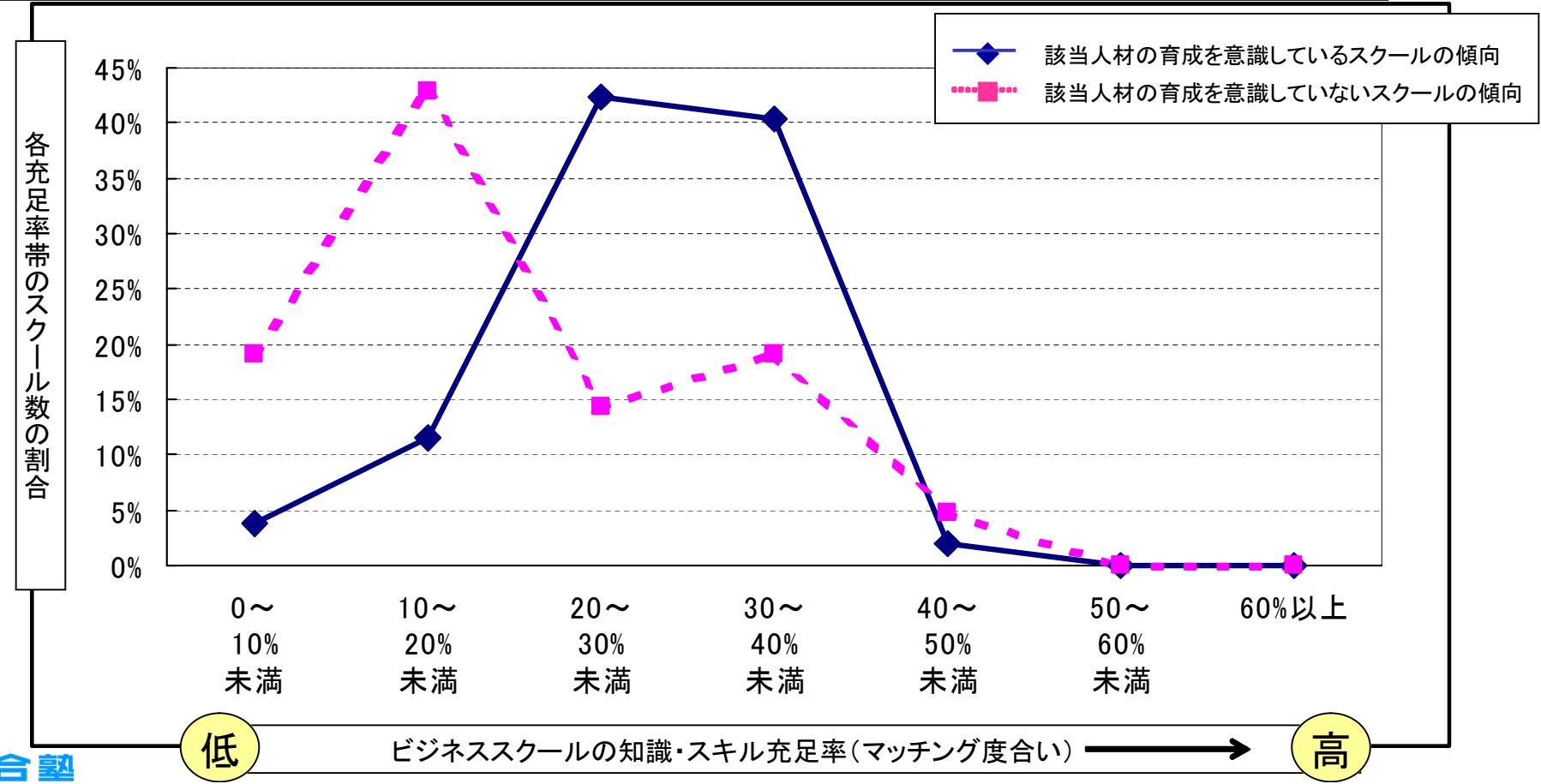


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「新商品・サービス開発<既存分野の新商品・サービス開発>」人材

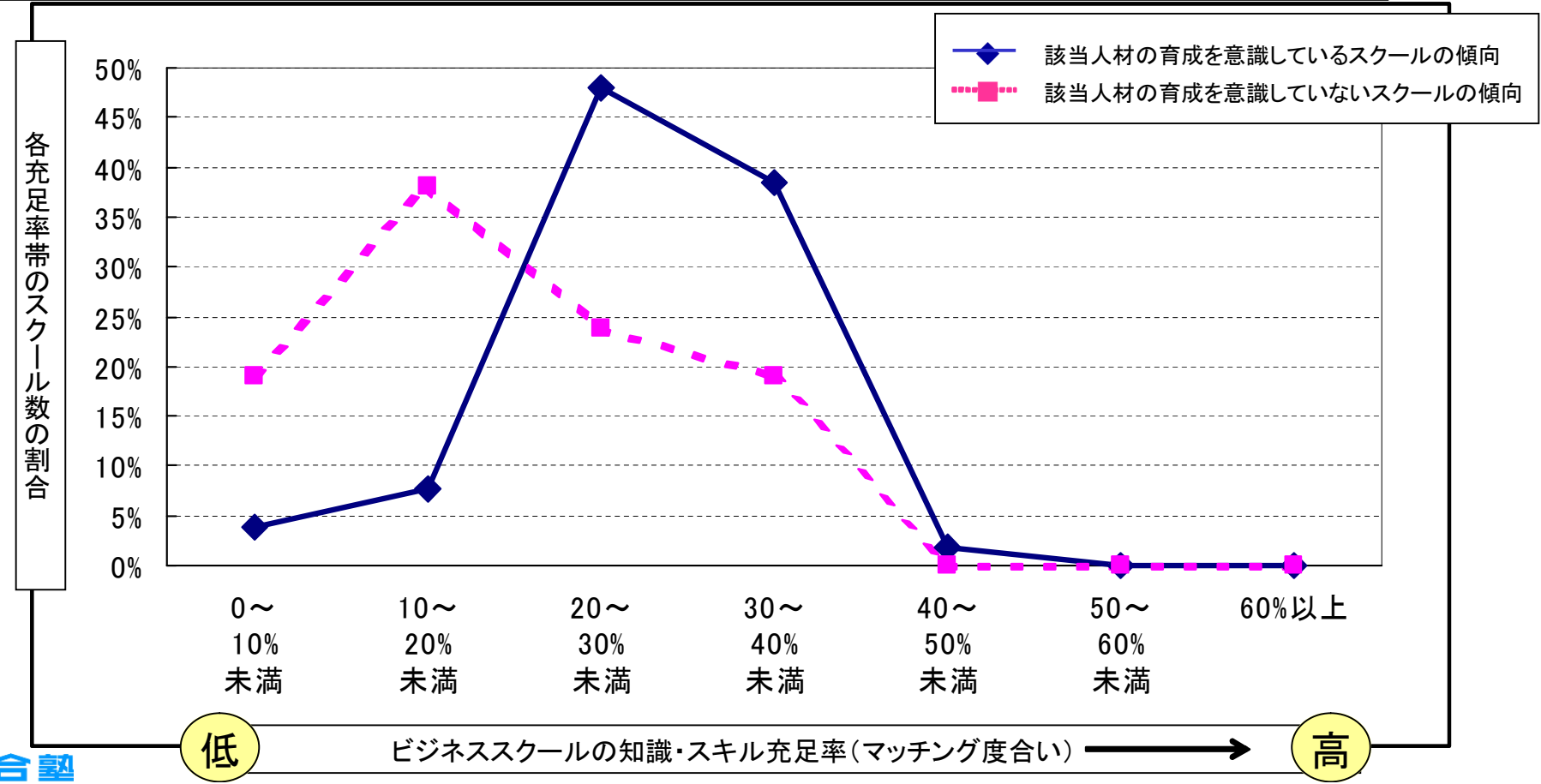


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「BtoBプロダクトマーケティング」人材

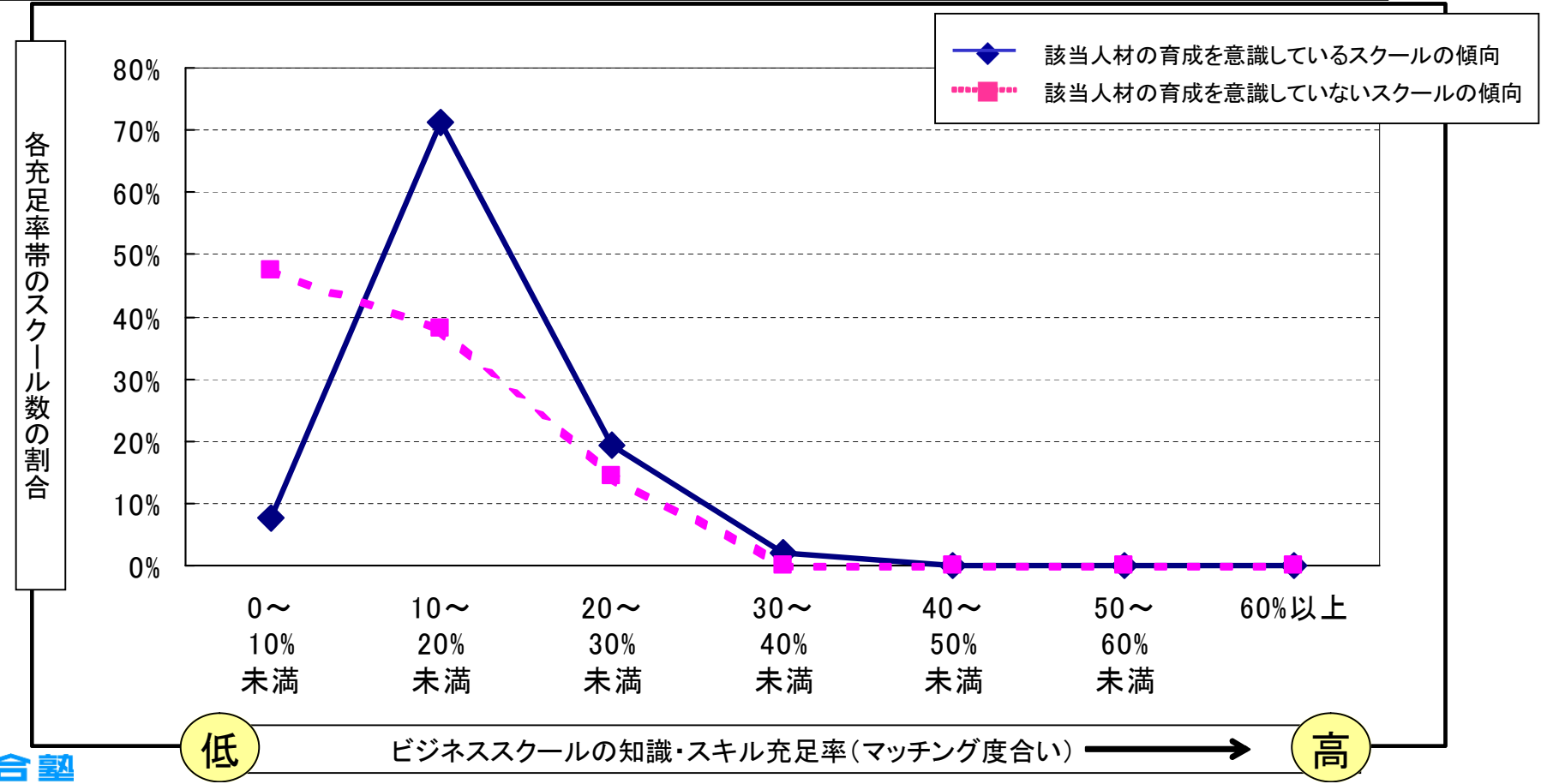


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「BtoCプロダクトマーケティング」人材

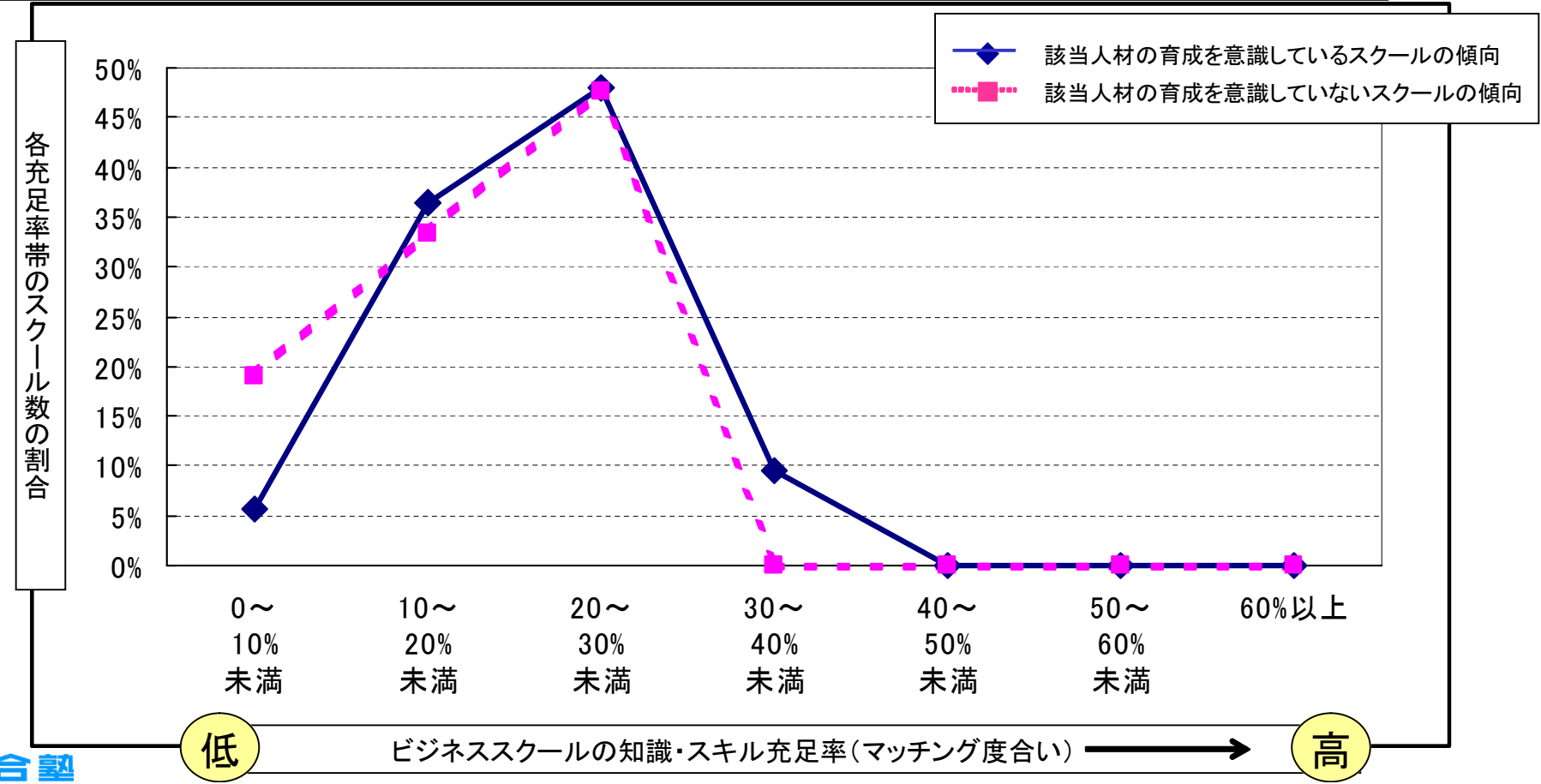


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「リサーチ」人材

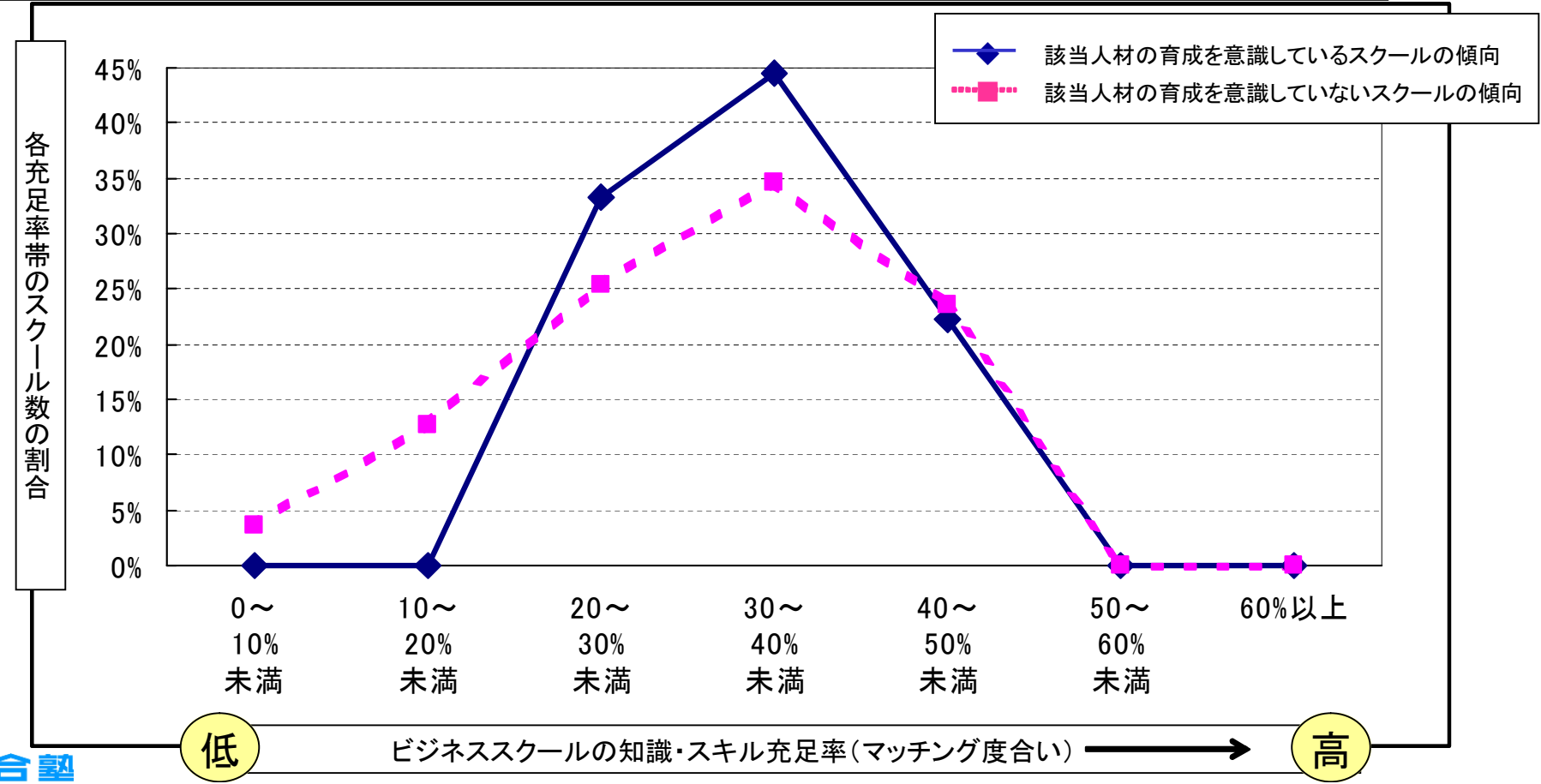


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「IR<投資家向け宣伝広報活動>」人材

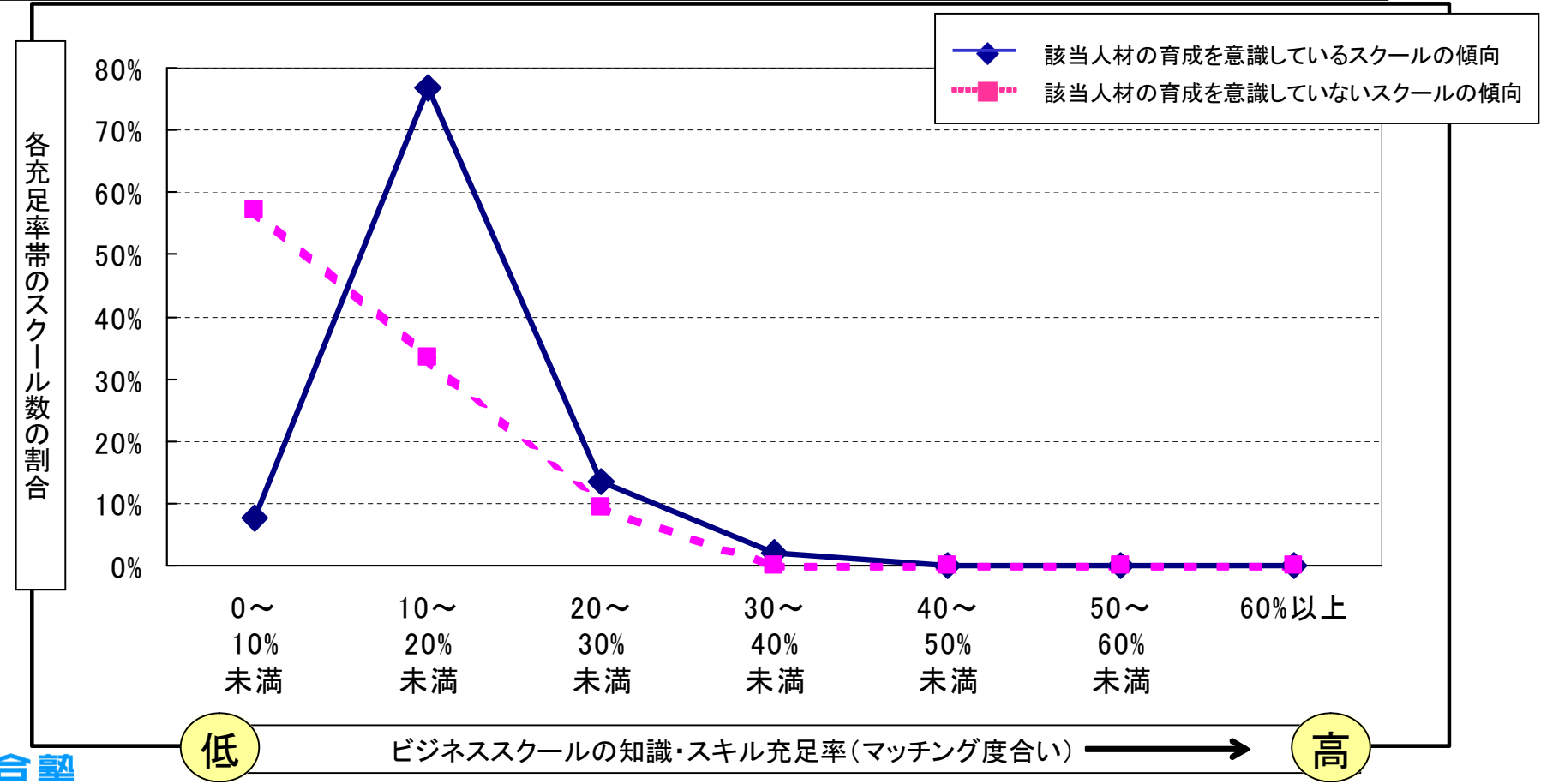


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション						
企画系				本部マネジメント系								
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス		情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR		営業・セールス	経理			財務	経営・戦略系		

「広報、コーポレートマーケティング」人材

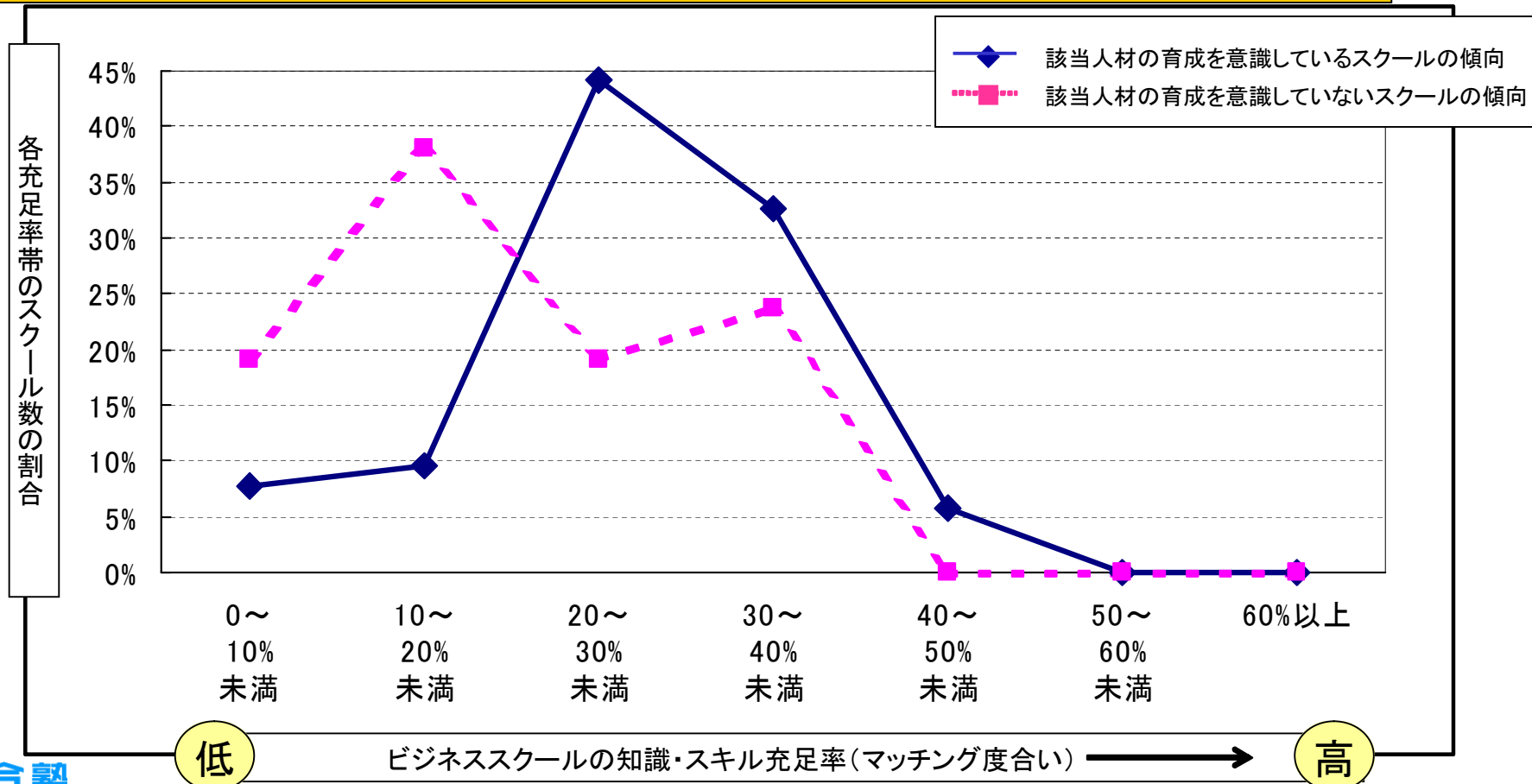


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「IT・プロダクト製品のソリューションセールス」人材

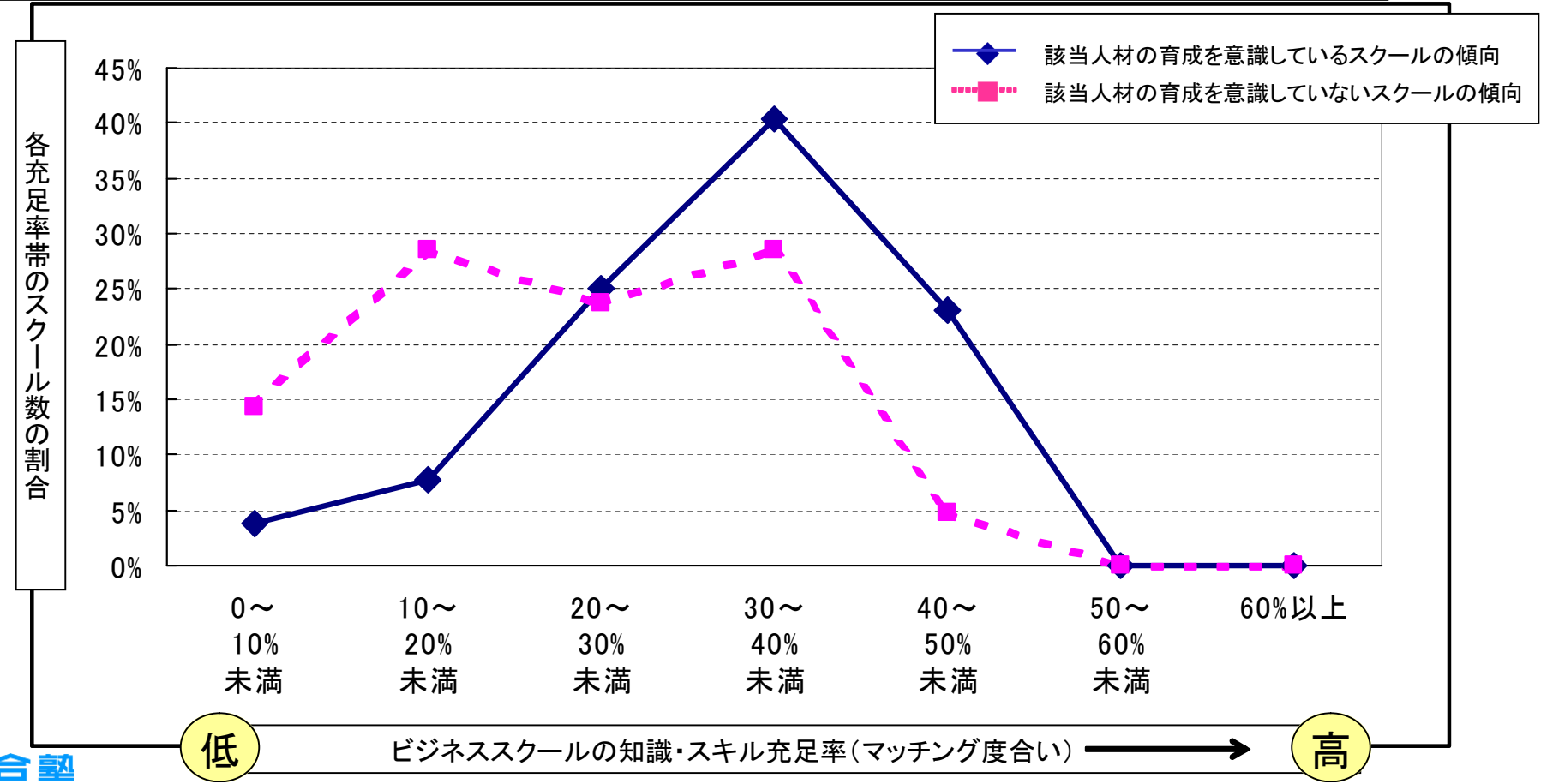


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				情報システム・業務改善		本部マネジメント系							
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「情報サービスのソリューションセールス(ビジネススクール講師等も含む)」人材

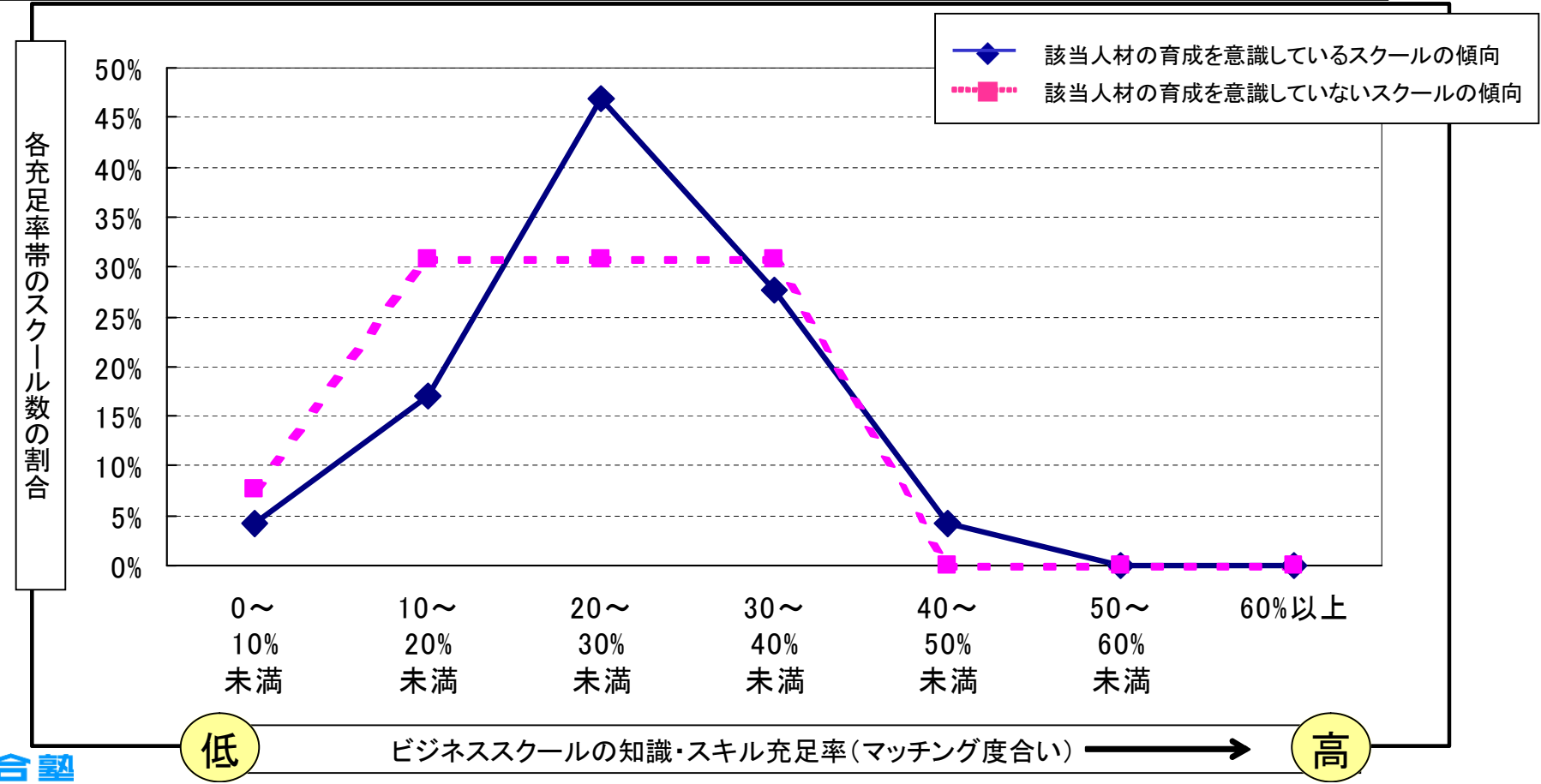


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				情報システム・業務改善		本部マネジメント系			経営・戦略コンサルタント		人事系コンサルタント	IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス		情報システム・業務改善	経理・財務	内部統制・監査	人事	経営・戦略系	リサーチ系	人事系コンサルタント	IT戦略(業務改善、会計等)系	IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR		営業・セールス	経理	財務						

「情報化戦略策定(プロジェクトマネジメント/生産管理・SCMを含む)」人材

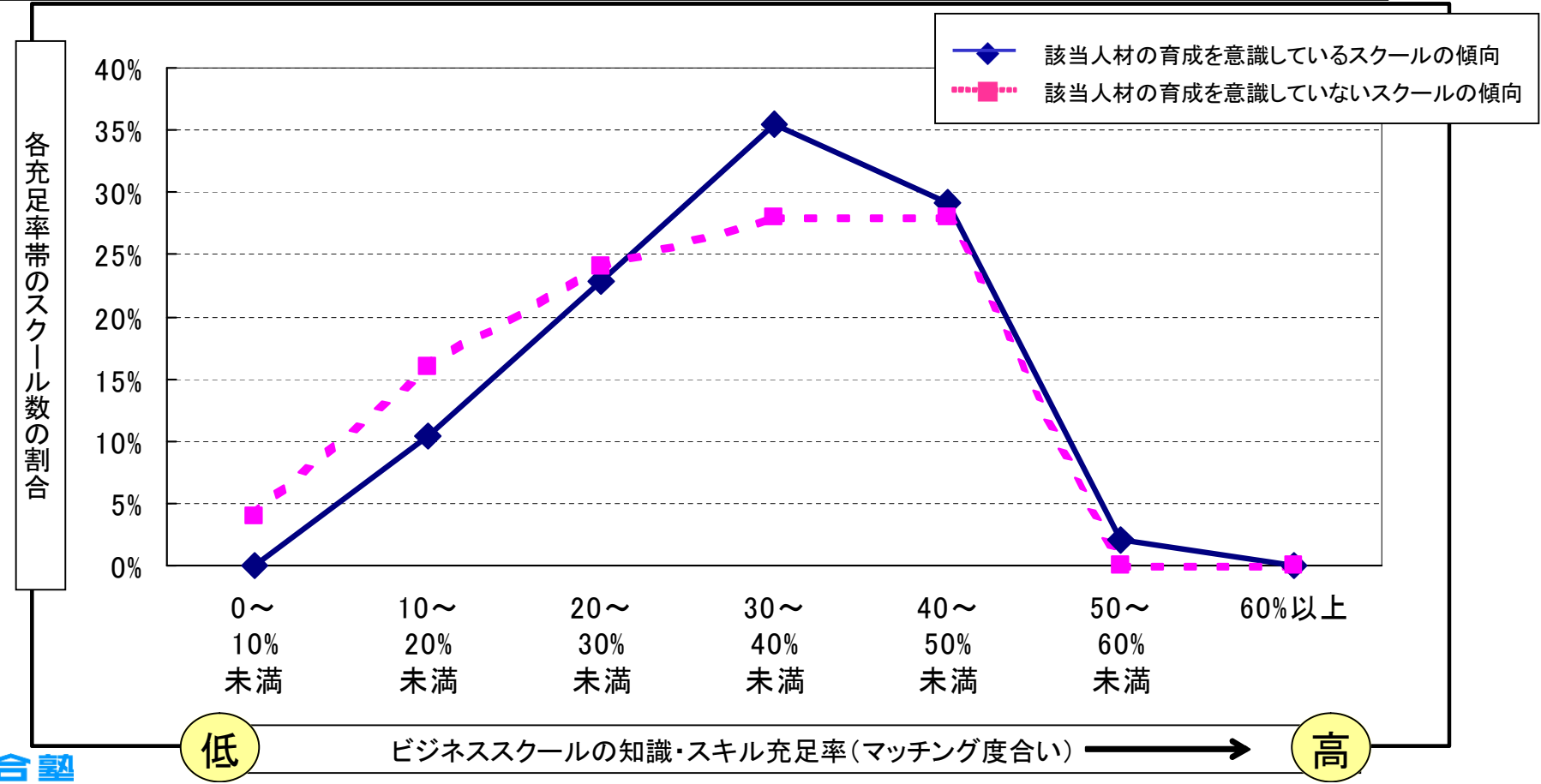


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「管理会計(原価計算を含む)、予算策定(経営計画へのフォローを含む)」人材

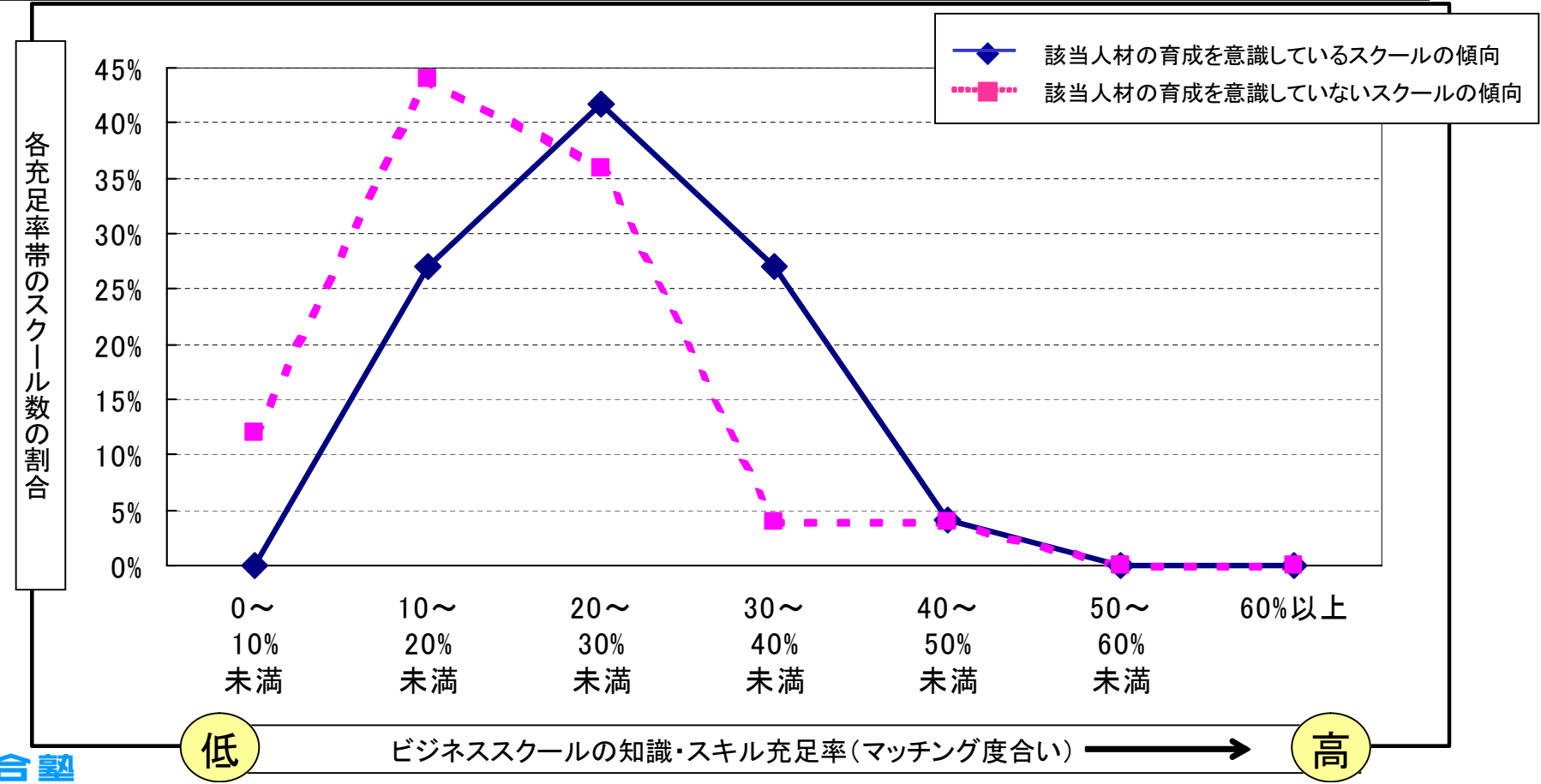


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「経理、財務報告<月次決算・四半期決算・年次決算>(税務、買収防衛、リスク管理を含む)」人材

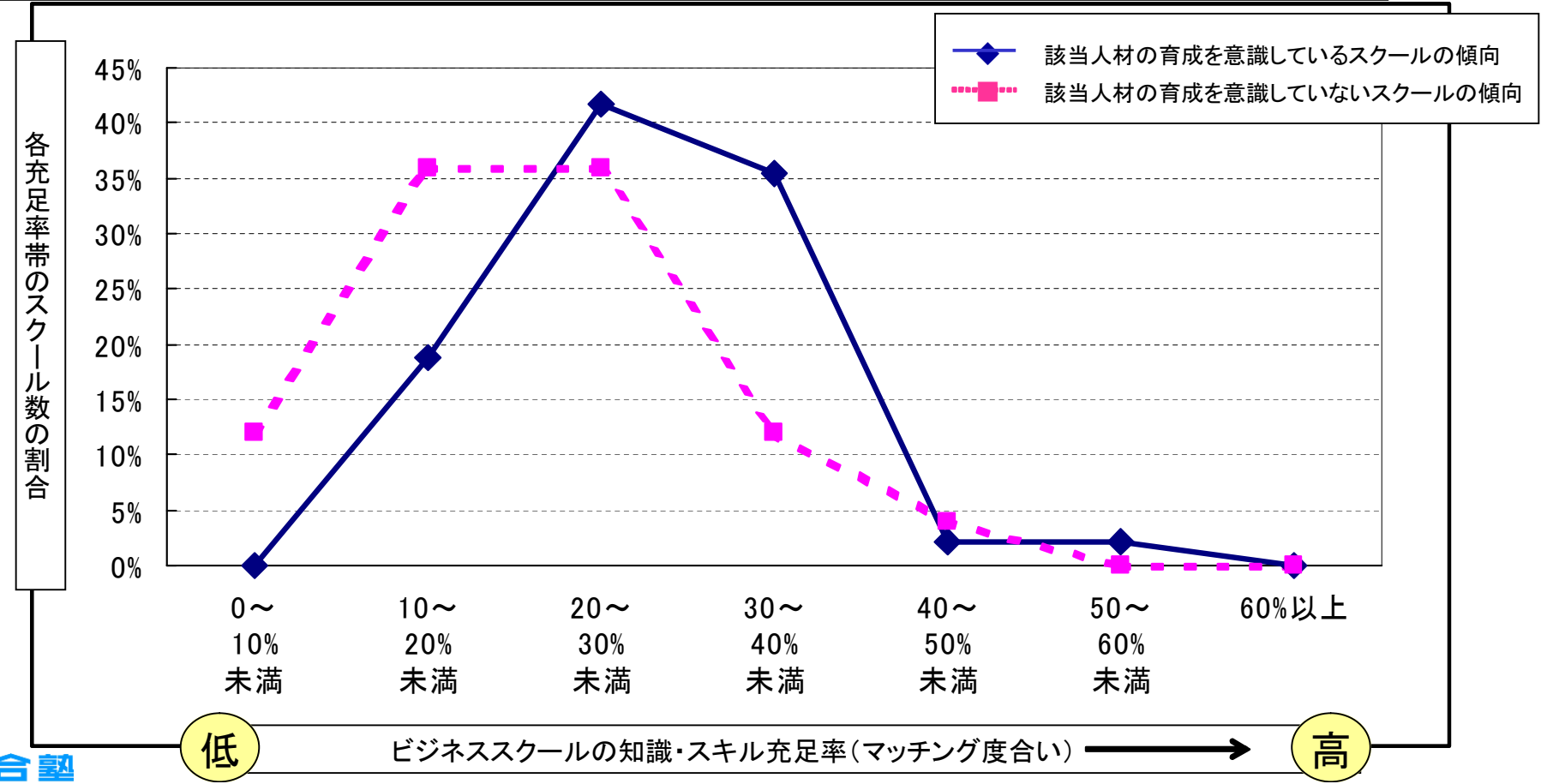


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「余資運用・キャッシュフローマネジメント・資金繰り」人材

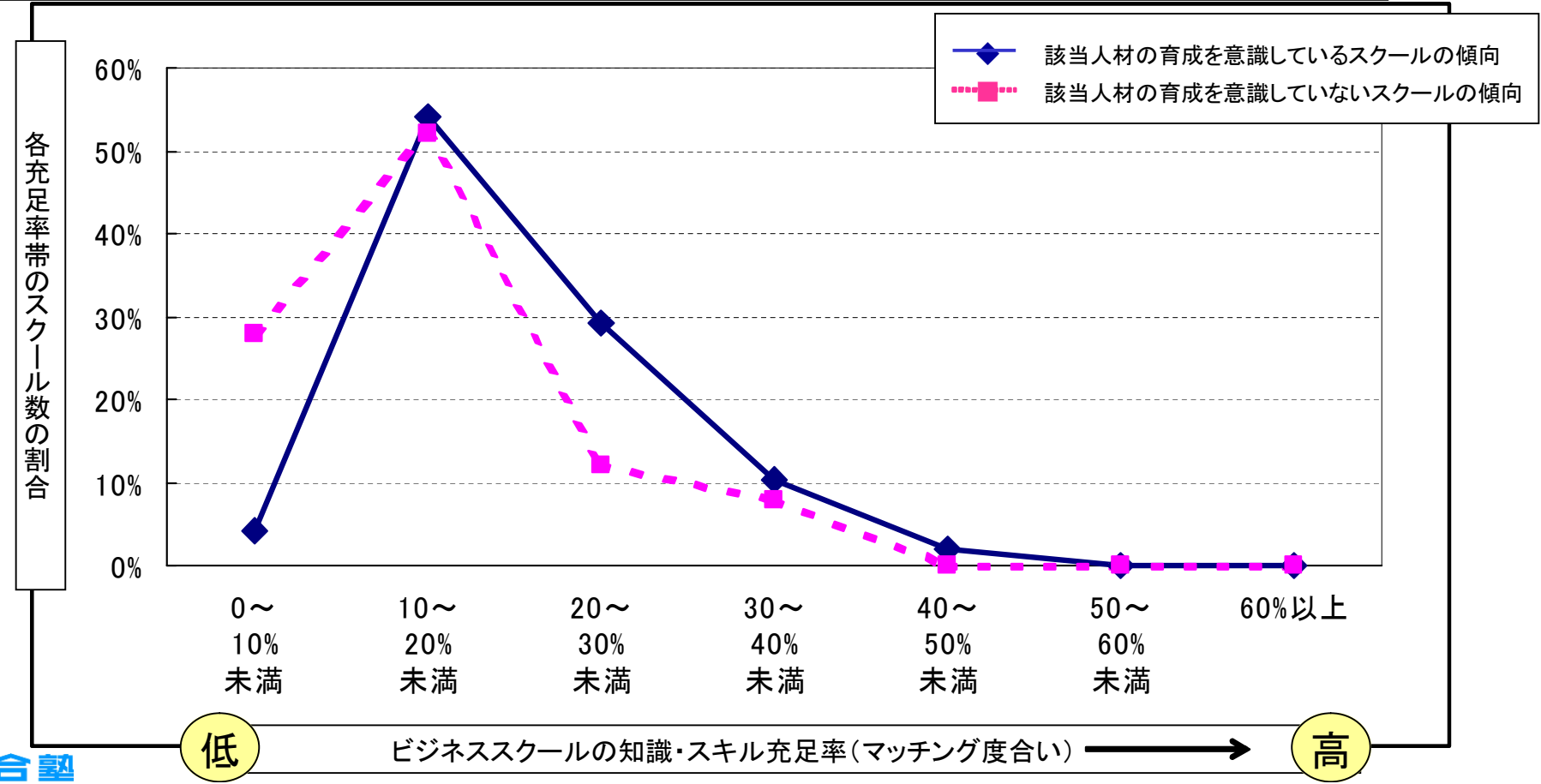


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「資金調達(社債、株/銀行を使う)」人材

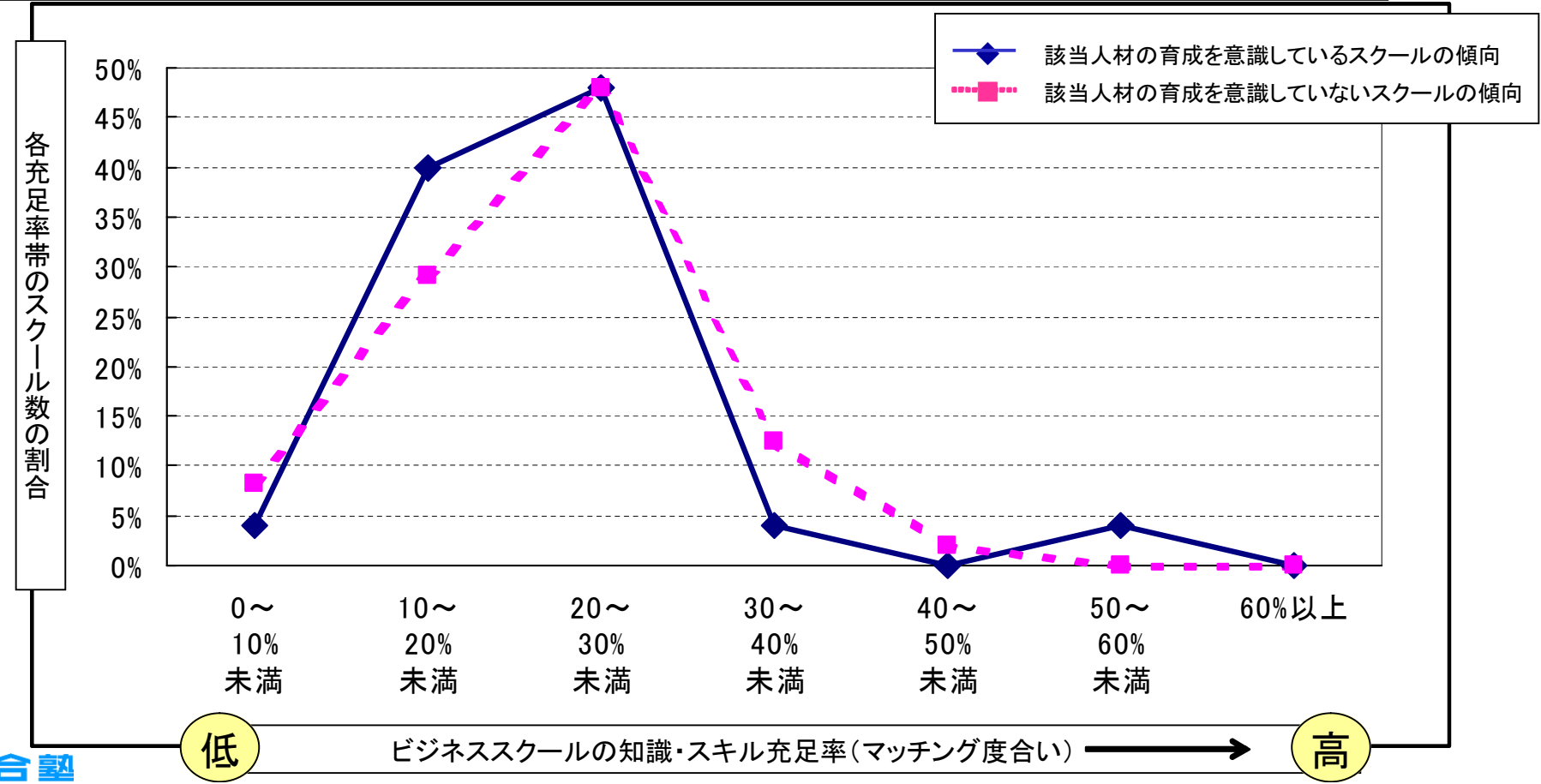


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「内部監査」人材

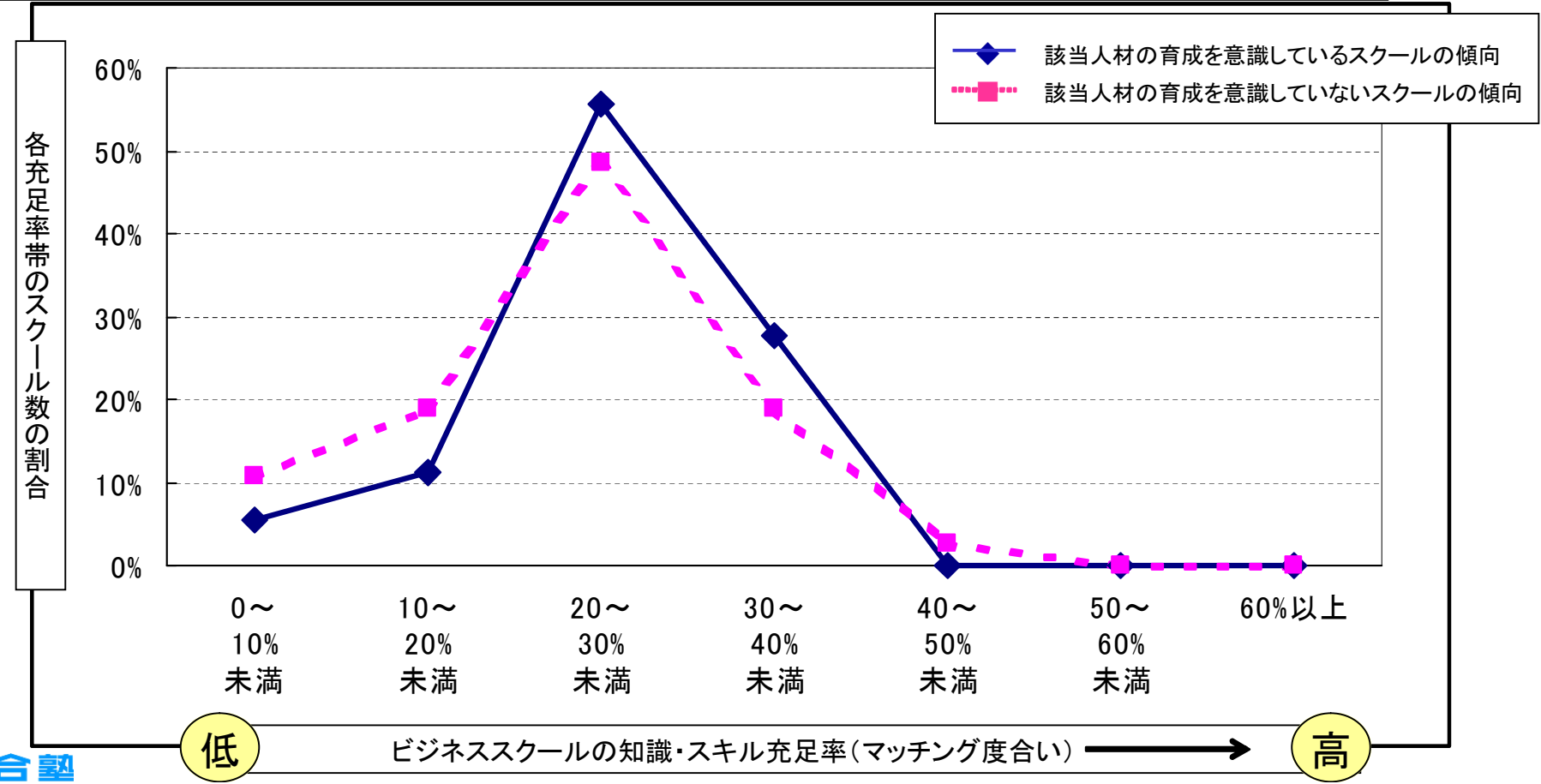


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「人事」人材

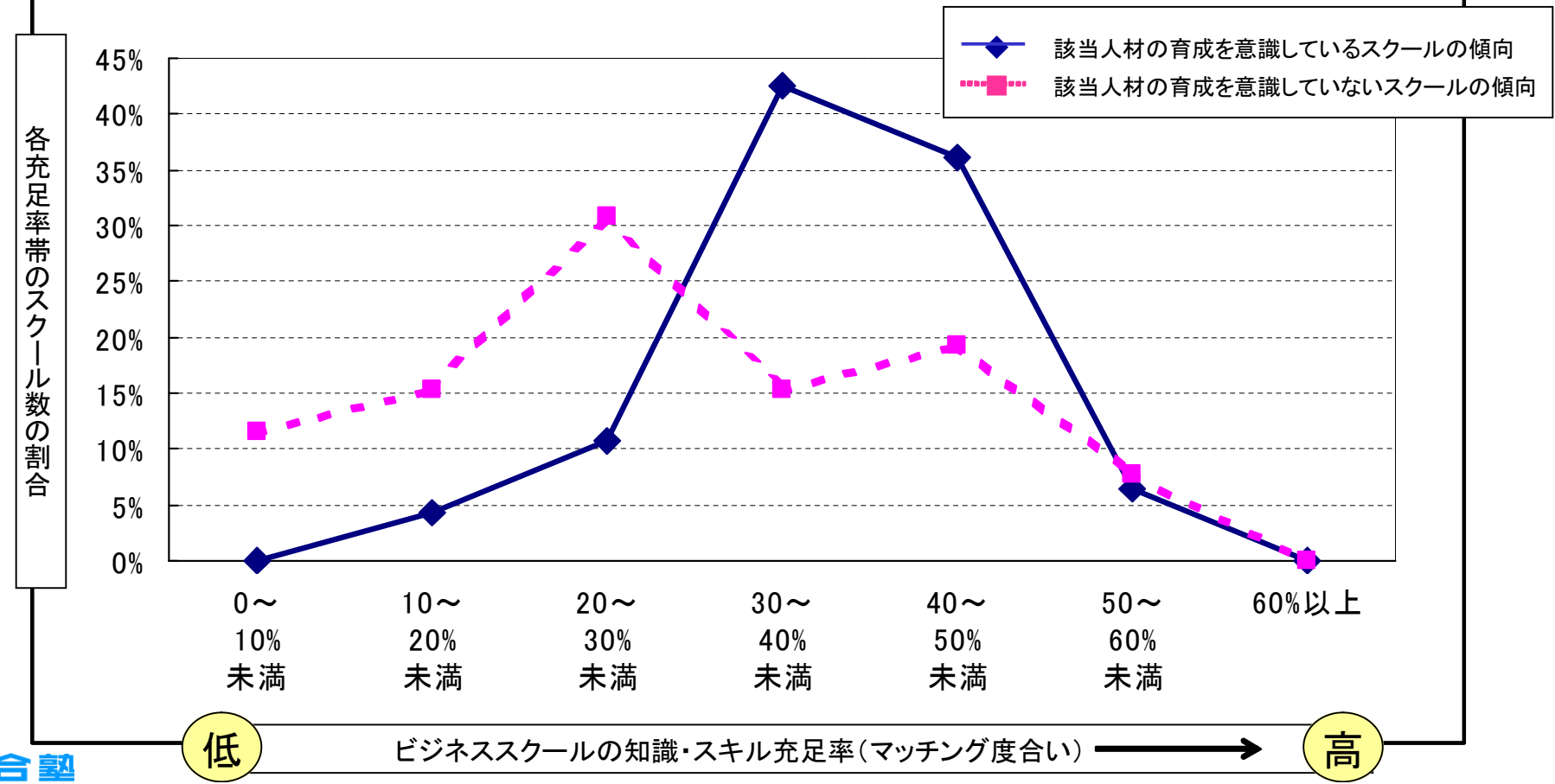


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション								
企画系				情報システム・業務改善		本部マネジメント系			経営・戦略コンサルタント		人事系コンサルタント	IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント	
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		人事系コンサルタント	IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系			

「経営戦略・事業戦略立案コンサルタント」人材

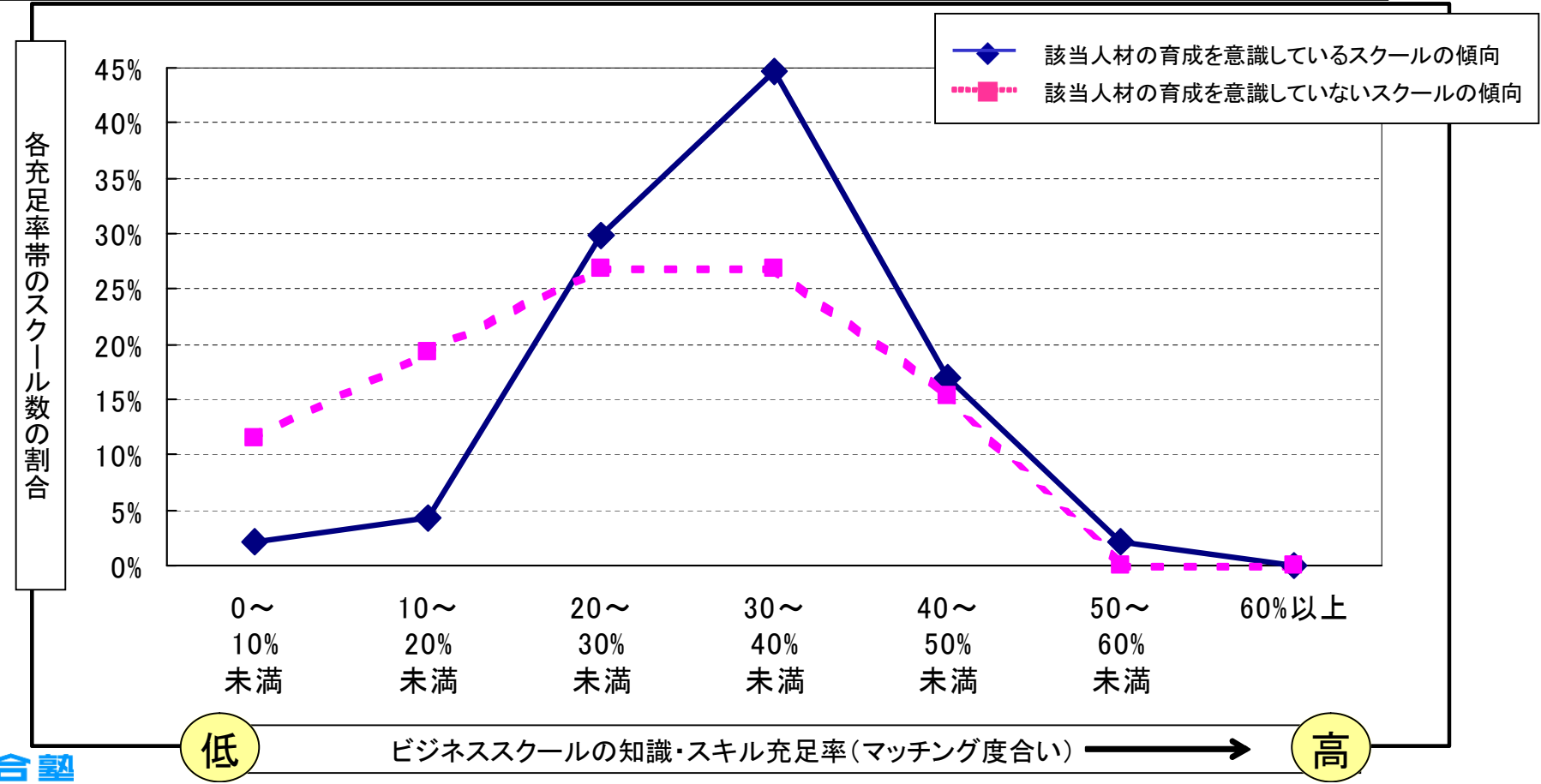


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社					コンサルティング・ITソリューション								
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「M&Aコンサルタント(財務コンサルタント含む)」人材

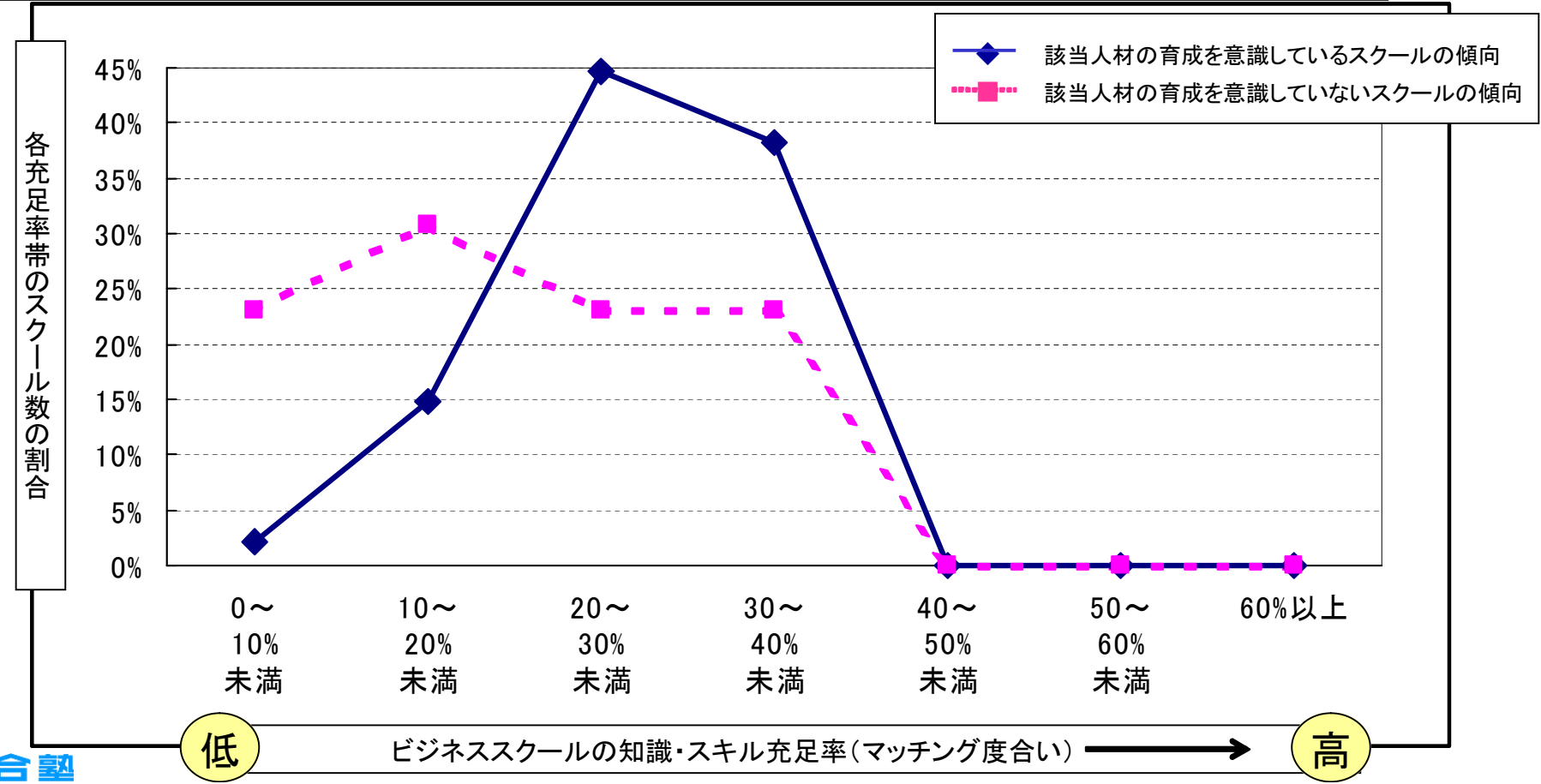


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション				
企画系				情報システム・業務改善		本部マネジメント系			人事	
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント	
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス	経理	財務			経営・戦略系	研究系

「マーケティングコンサルタント」人材

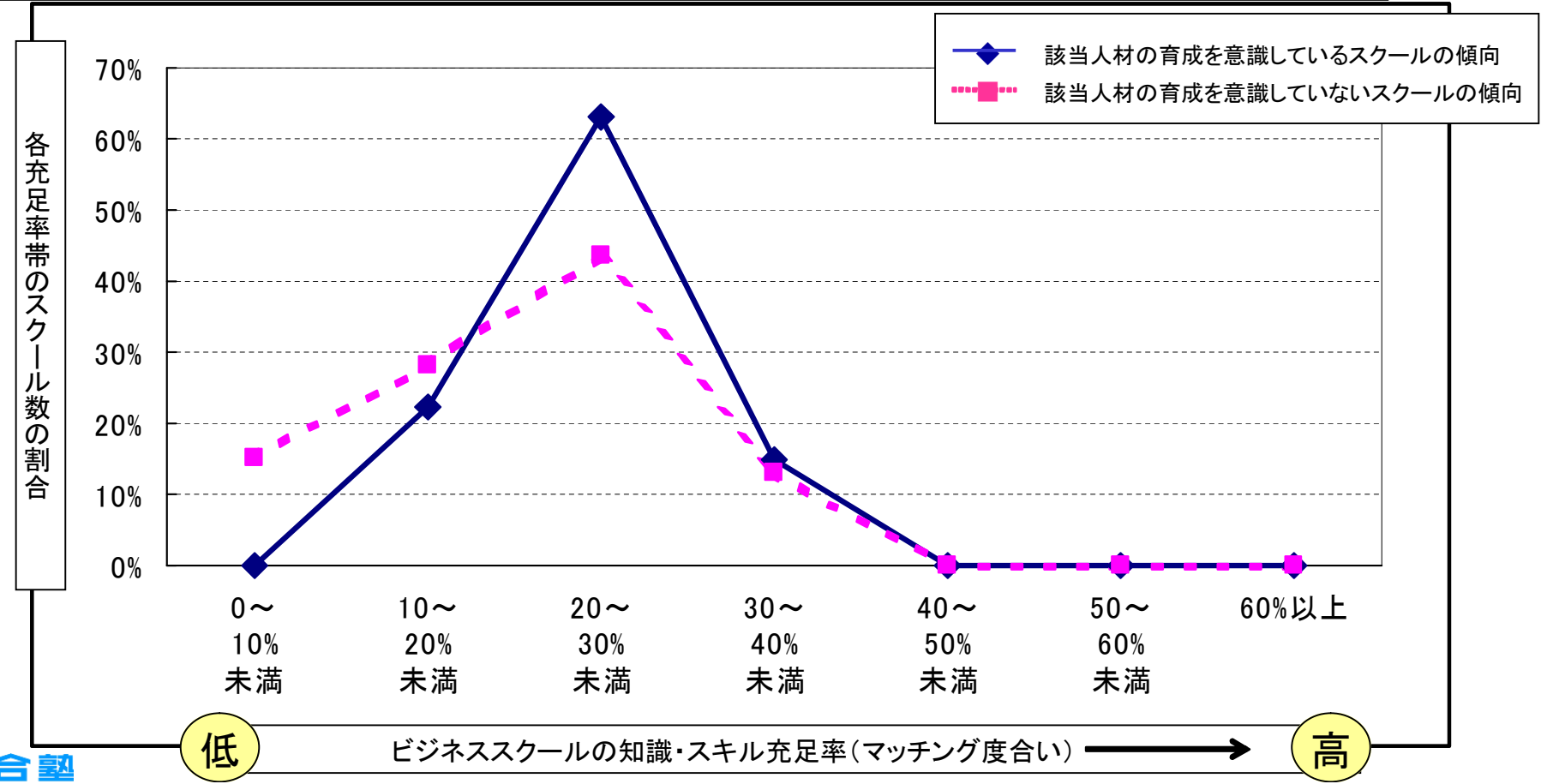


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「人事コンサルタント」人材

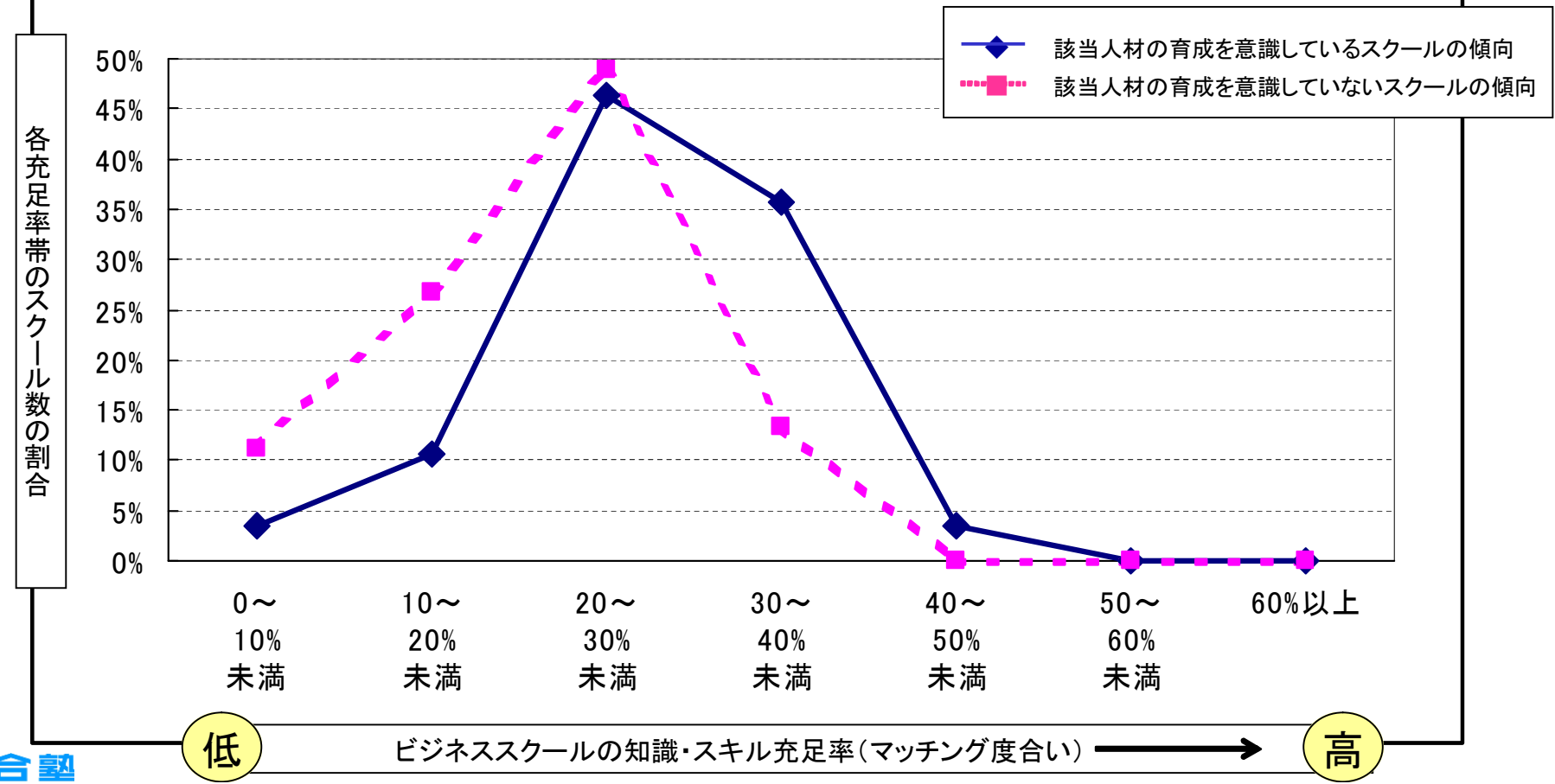


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発、事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「情報システム」人材

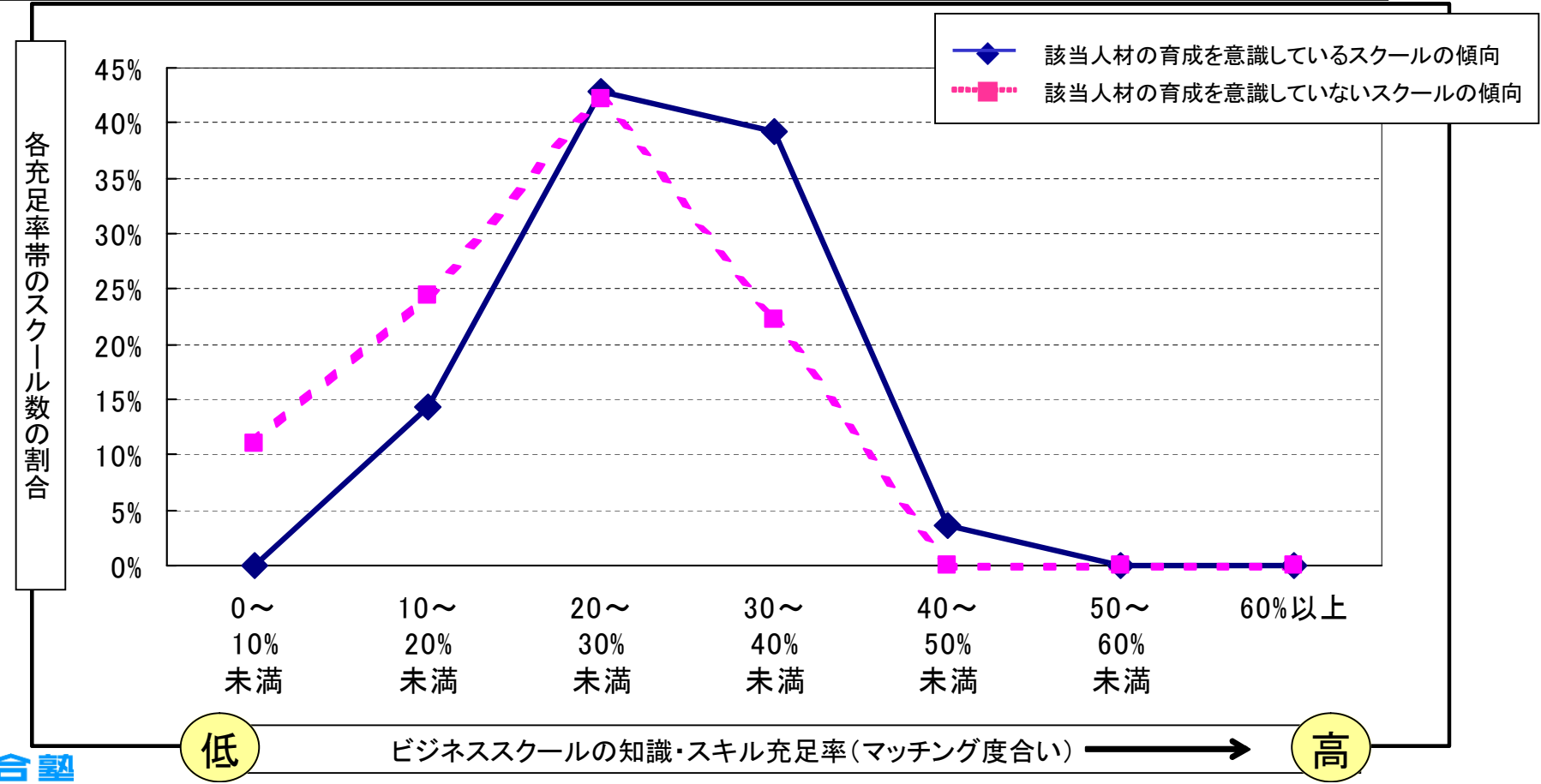


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション					
企画系				情報システム・業務改善		本部マネジメント系			人事		
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント	
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系
										IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
										IT戦略(業務改善、会計等)系	

「業務コンサルタント(システム導入を含む)」人材

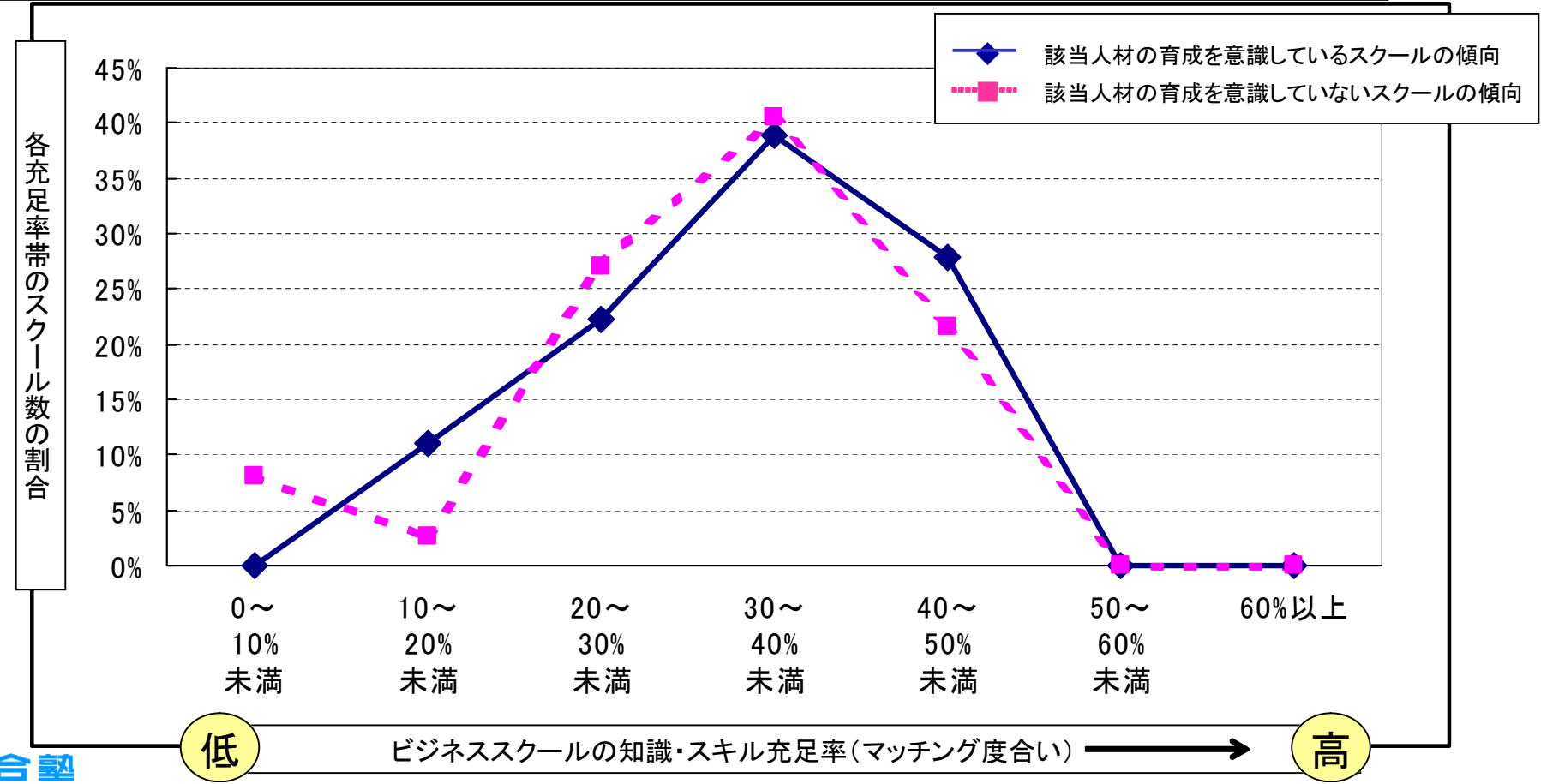


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

事業会社						コンサルティング・ITソリューション							
企画系				本部マネジメント系									
経営企画・管理	事業開発・事業企画	商品開発、マーケティング、セールス			情報システム・業務改善	経理・財務		内部統制・監査	人事	経営・戦略コンサルタント		IT系、業務系コンサルタント	会計系コンサルタント
		商品開発・マーケティング	広報・IR	営業・セールス		経理	財務			経営・戦略系	リサーチ系		

「会計コンサルタント(システム導入を含む)」人材

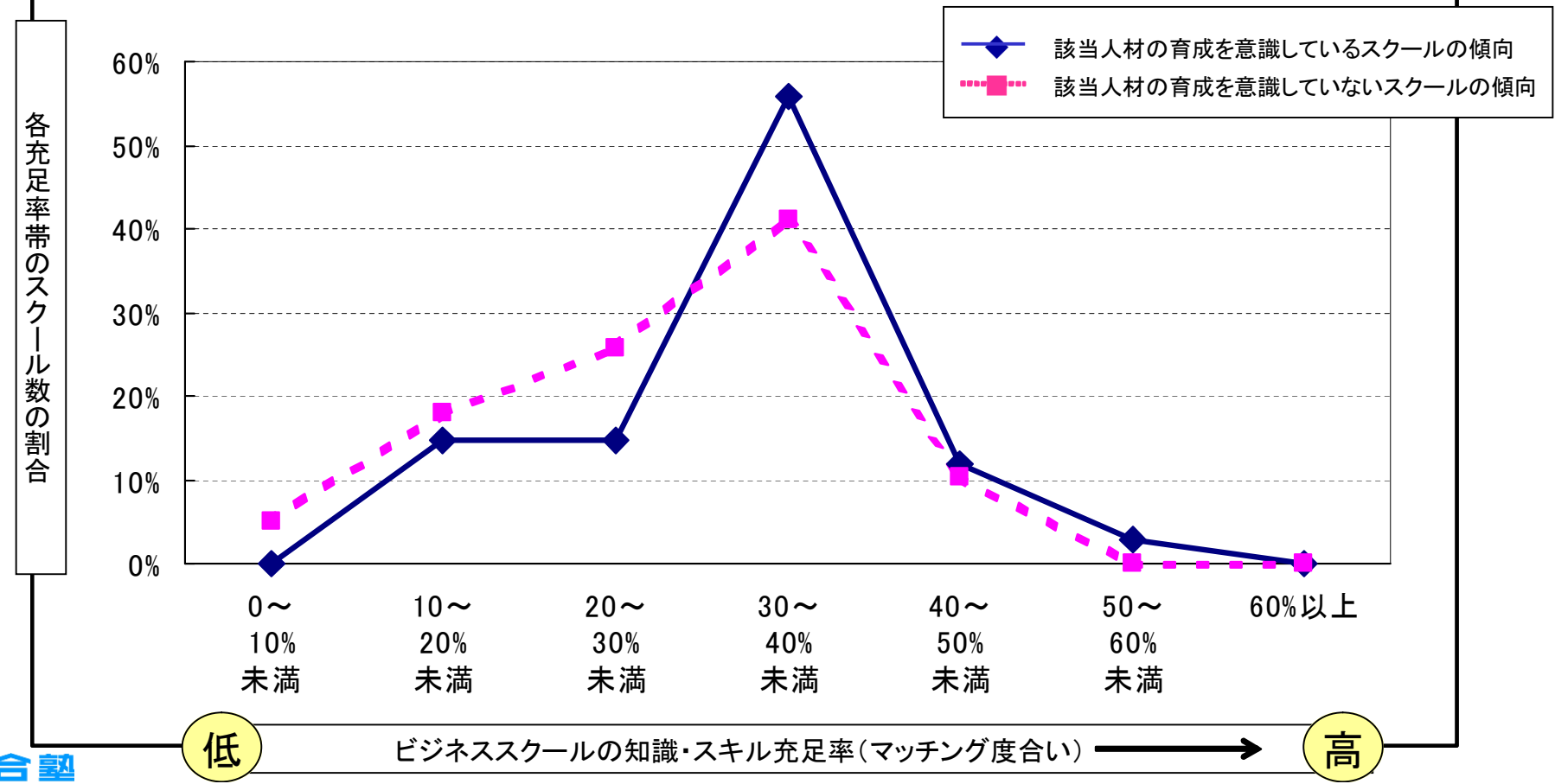


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「投資先企業の調査/投資戦略の策定」人材

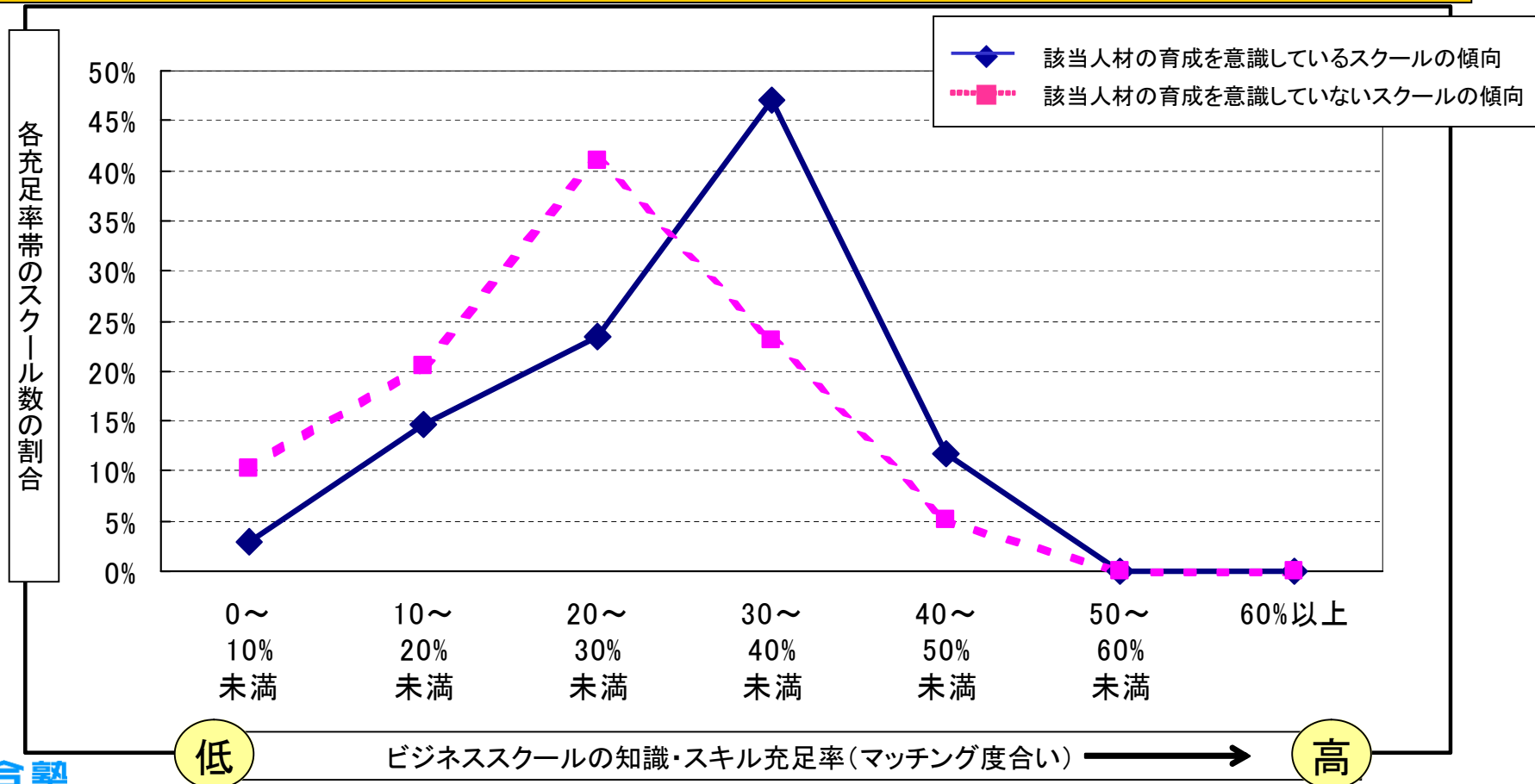


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「投資先の開拓・選定・営業／顧客<ベンチャーキャピタリスト、機関投資家など>の開拓」人材

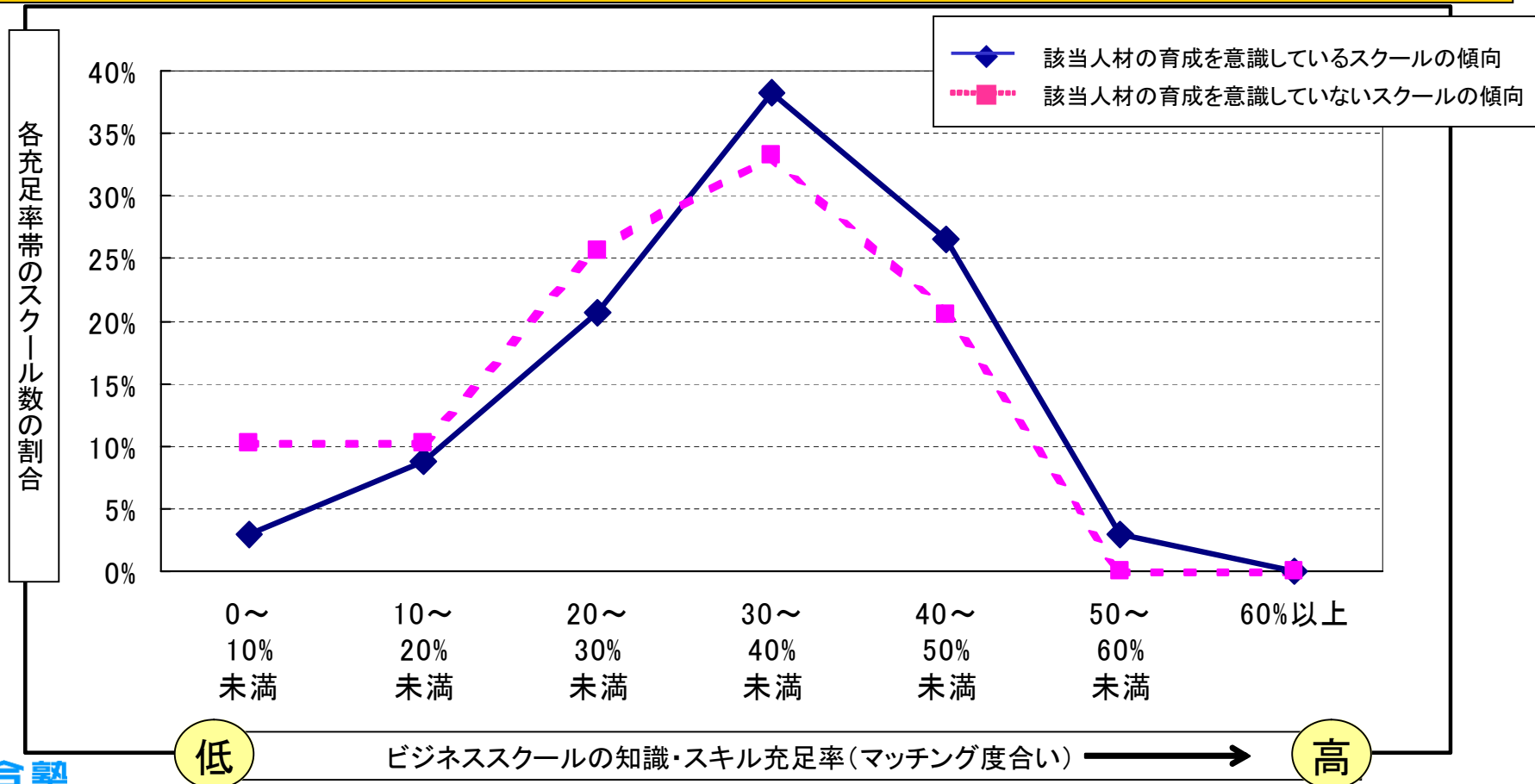


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
					ミドルオフィス		商品開発

「投資先への資金面・人材面を含めた経営支援(経営・知財・財務戦略策定と実行や事業再生など)」人材

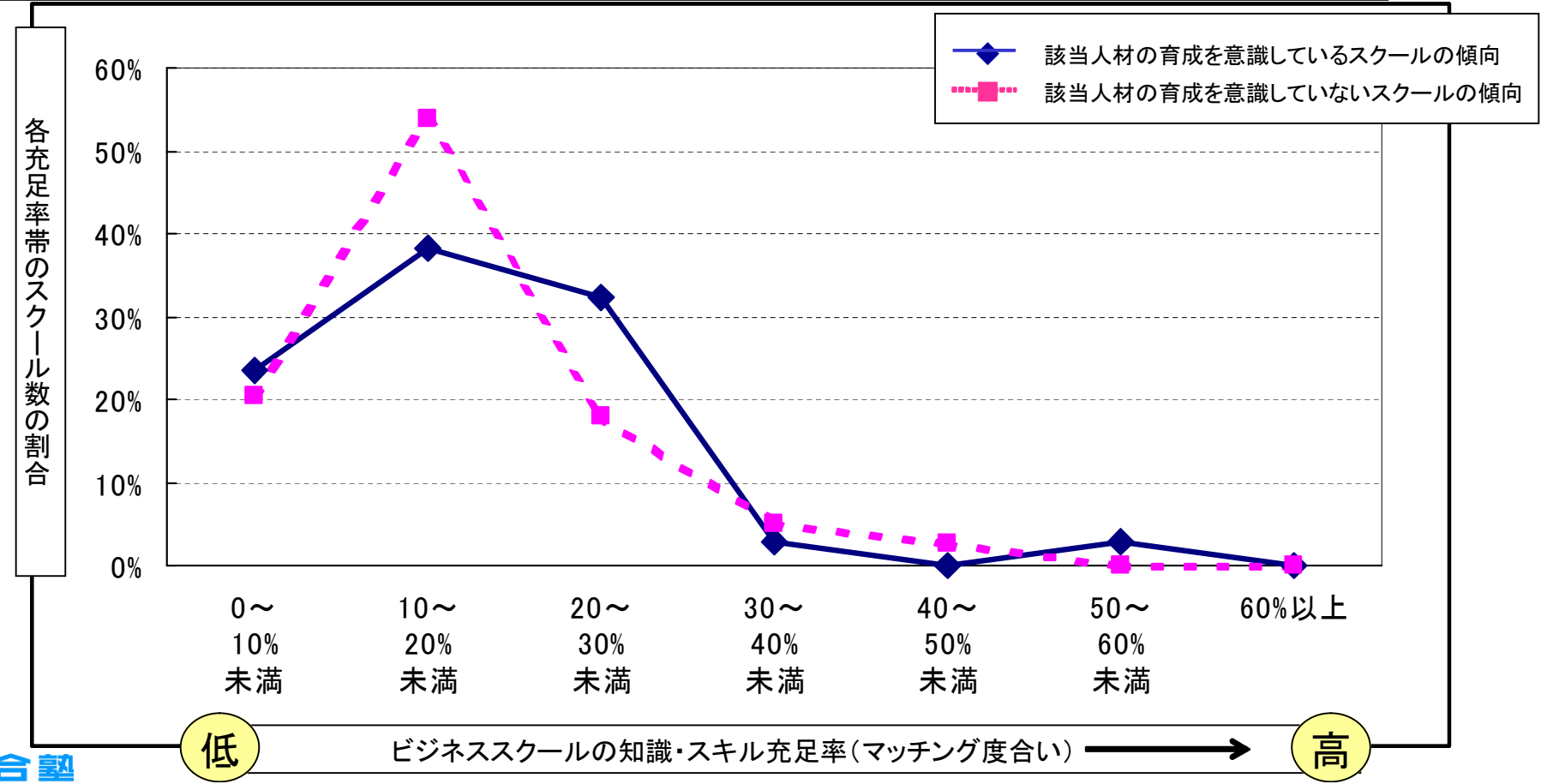


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「不動産投資案件の調査」人材

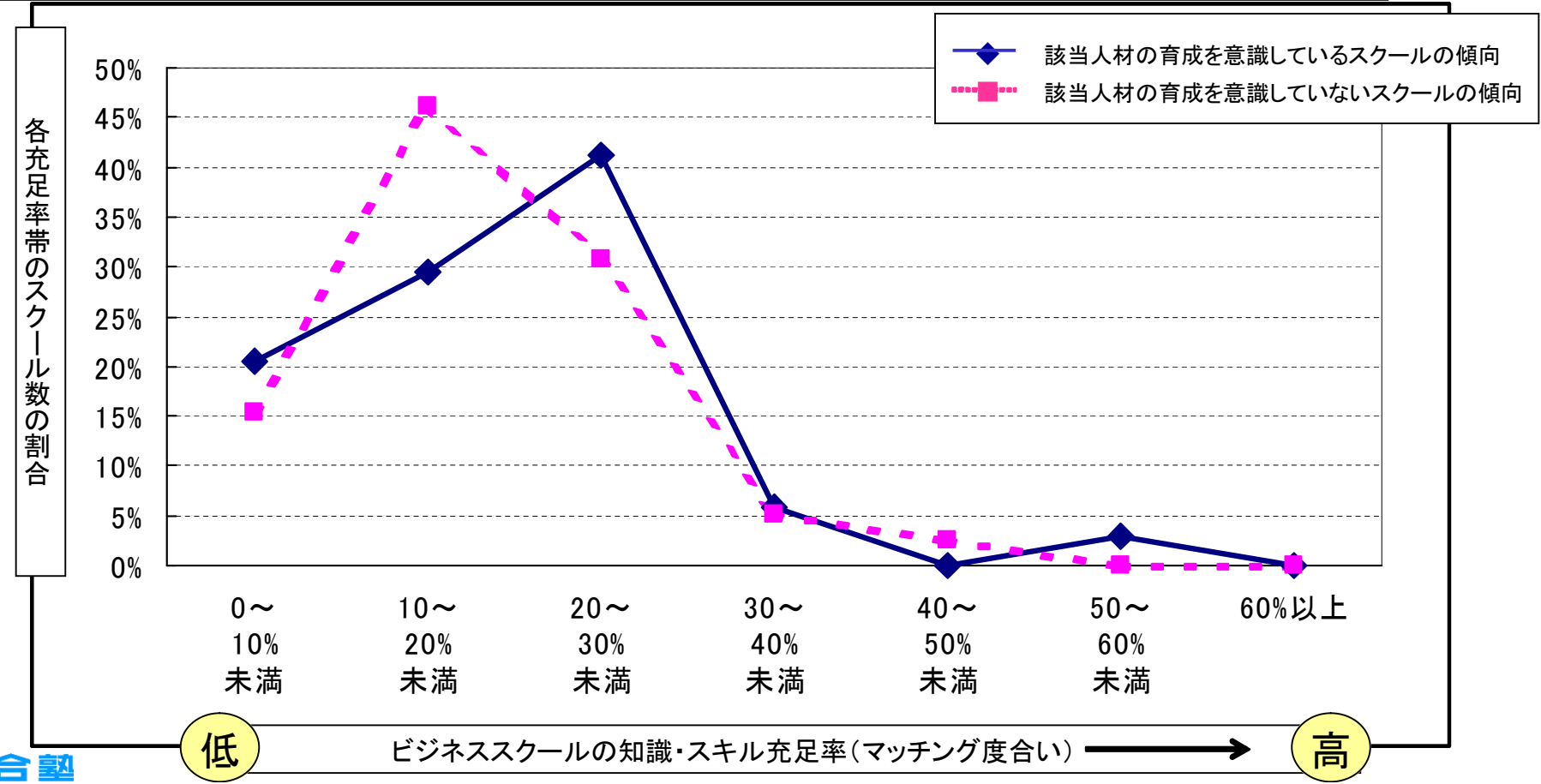


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「不動産ファイナンスの高度営業」人材

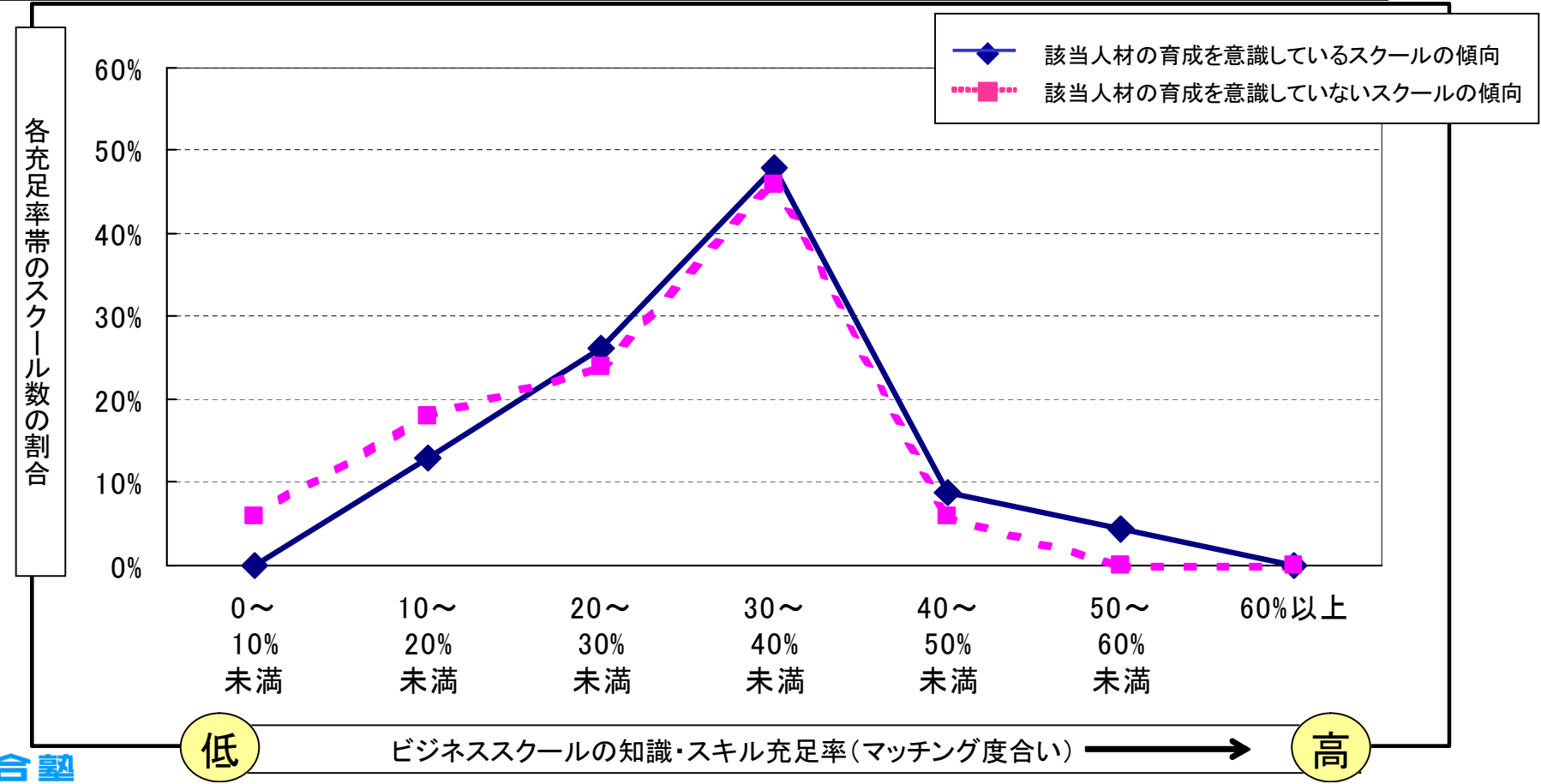


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社								
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発	
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	ミドルオフィス	商品開発

「カバレッジ・アドバイザリー業務<企業へのソリューション営業>」人材

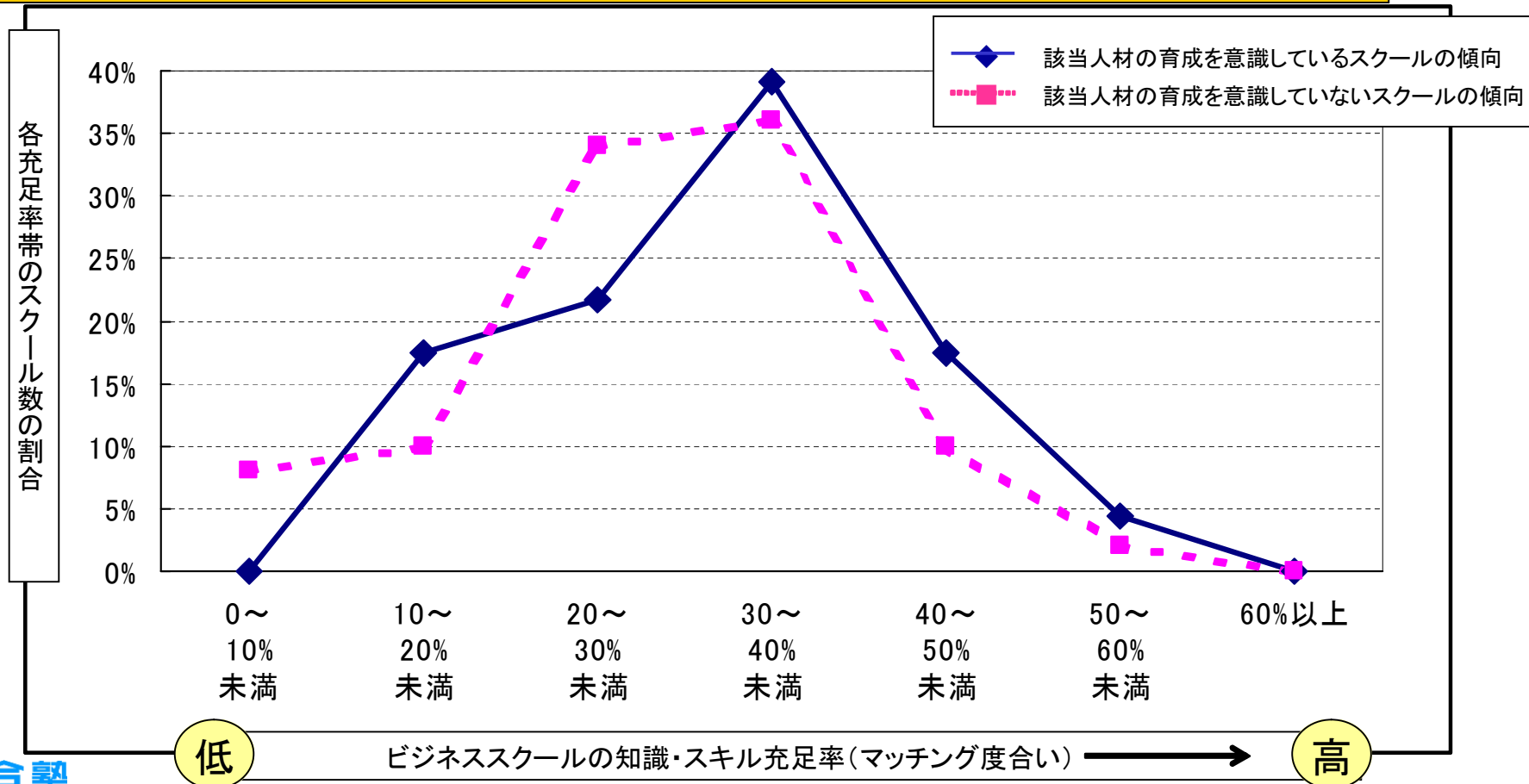


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社								
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発	
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	ミドルオフィス	商品開発

「M&Aアドバイザー」人材

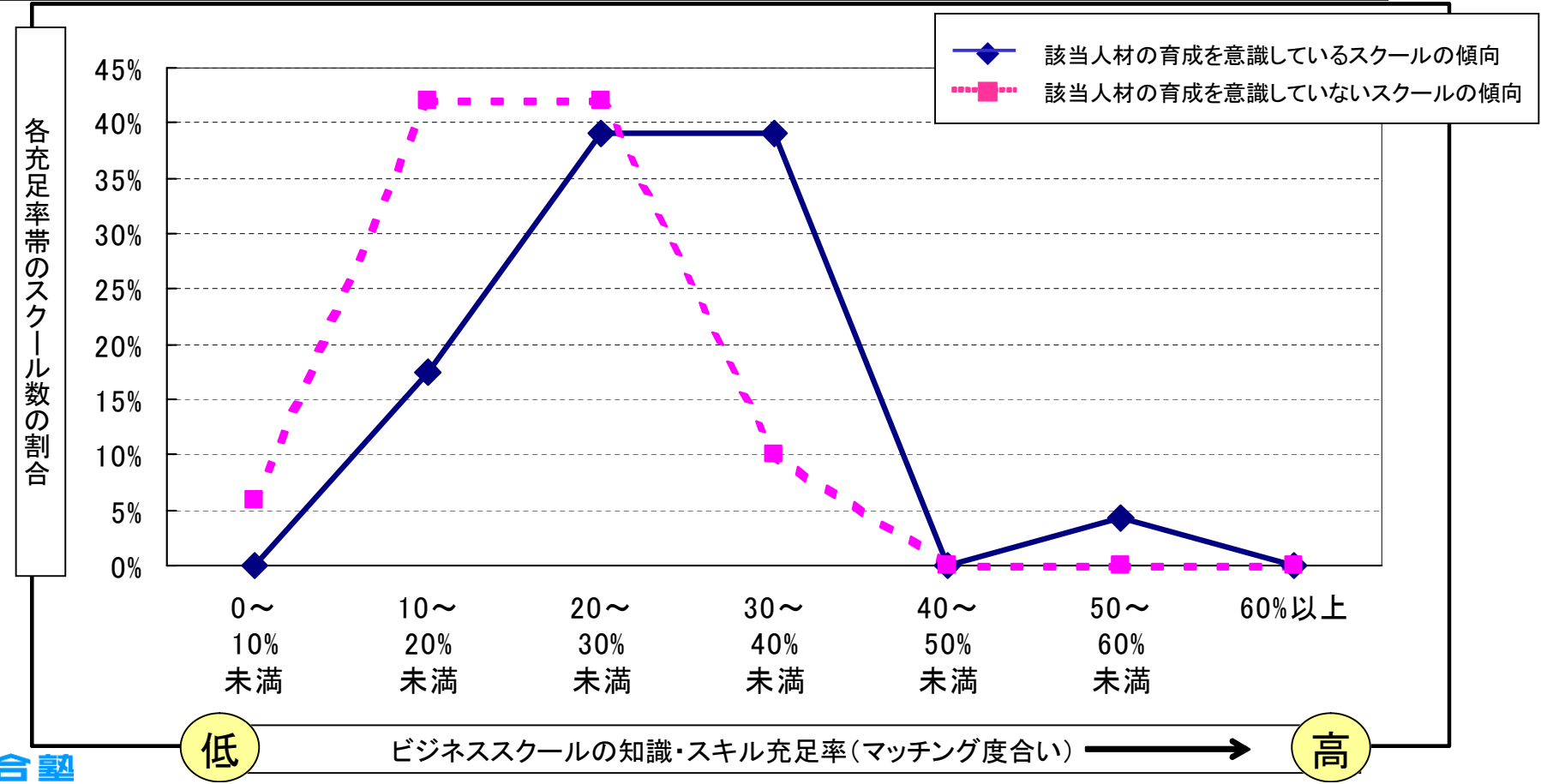


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
					ミドルオフィス		商品開発

「資本市場業務<デッド・エクイティ負債の発行業務>」人材

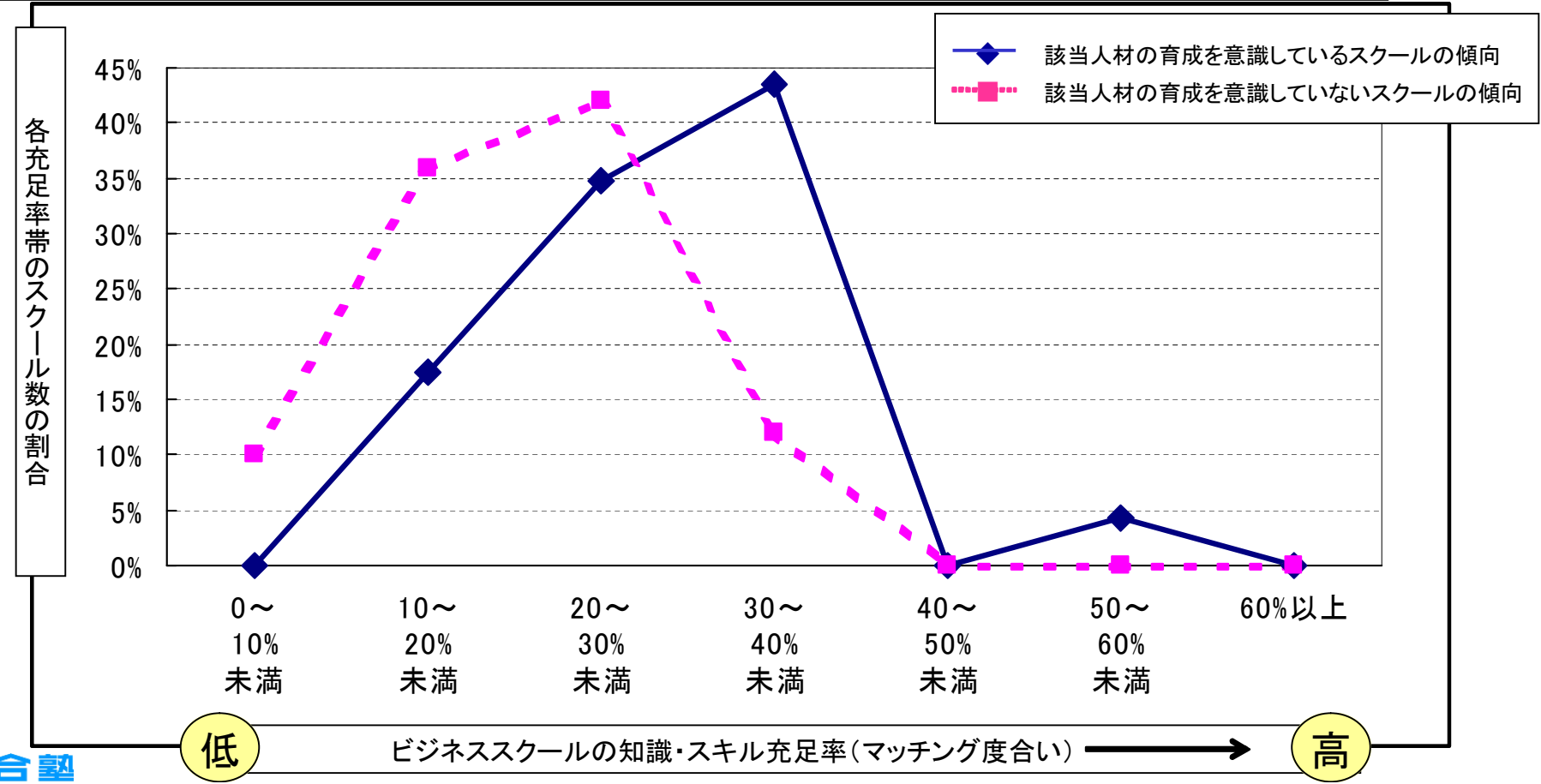


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
					ミドルオフィス		商品開発

「ストラクチャード・ファイナンス業務<証券化業務>」人材

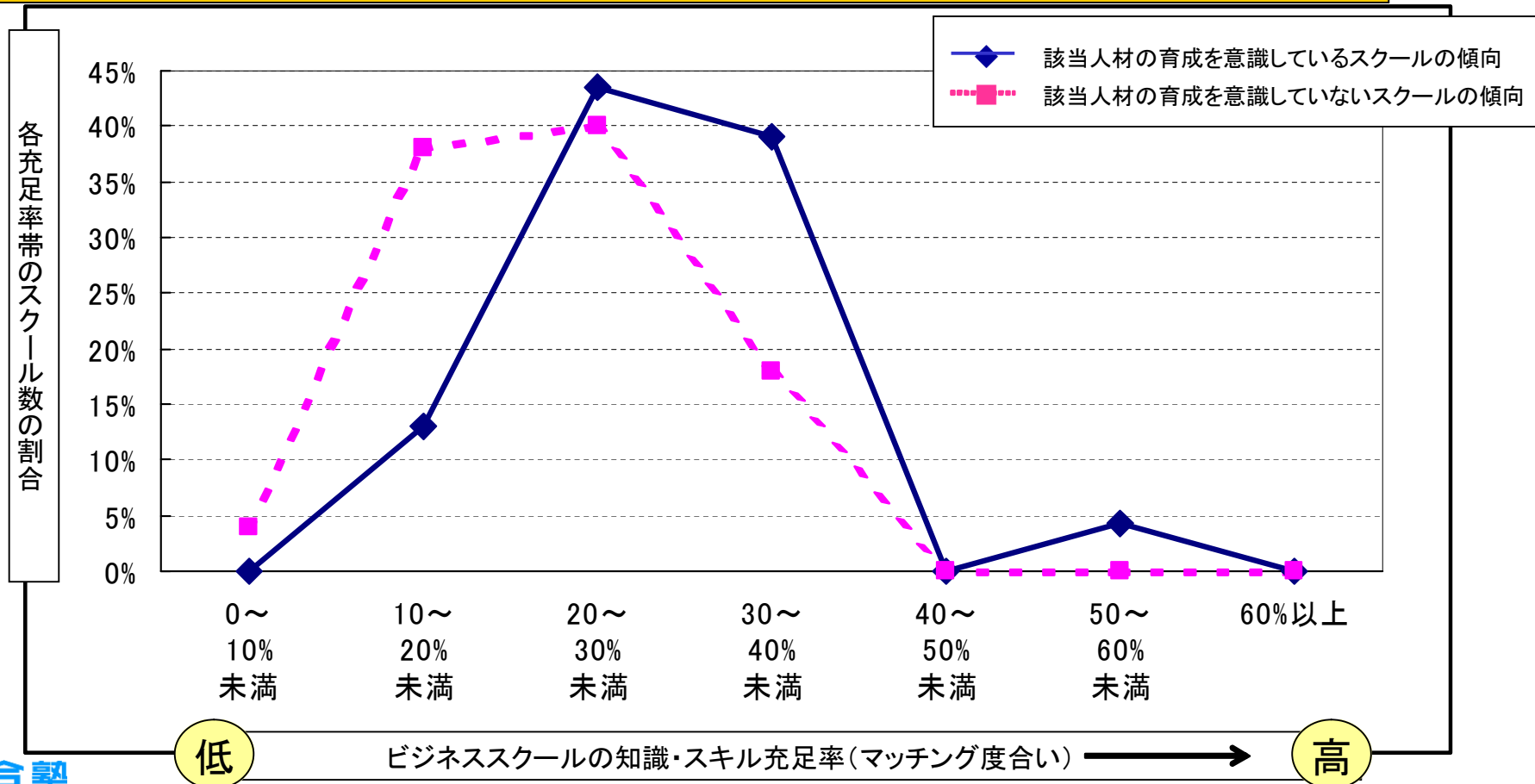


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「機関投資家向け営業<クレジット、国債、株等>(仕組み商品の営業もあり)」人材

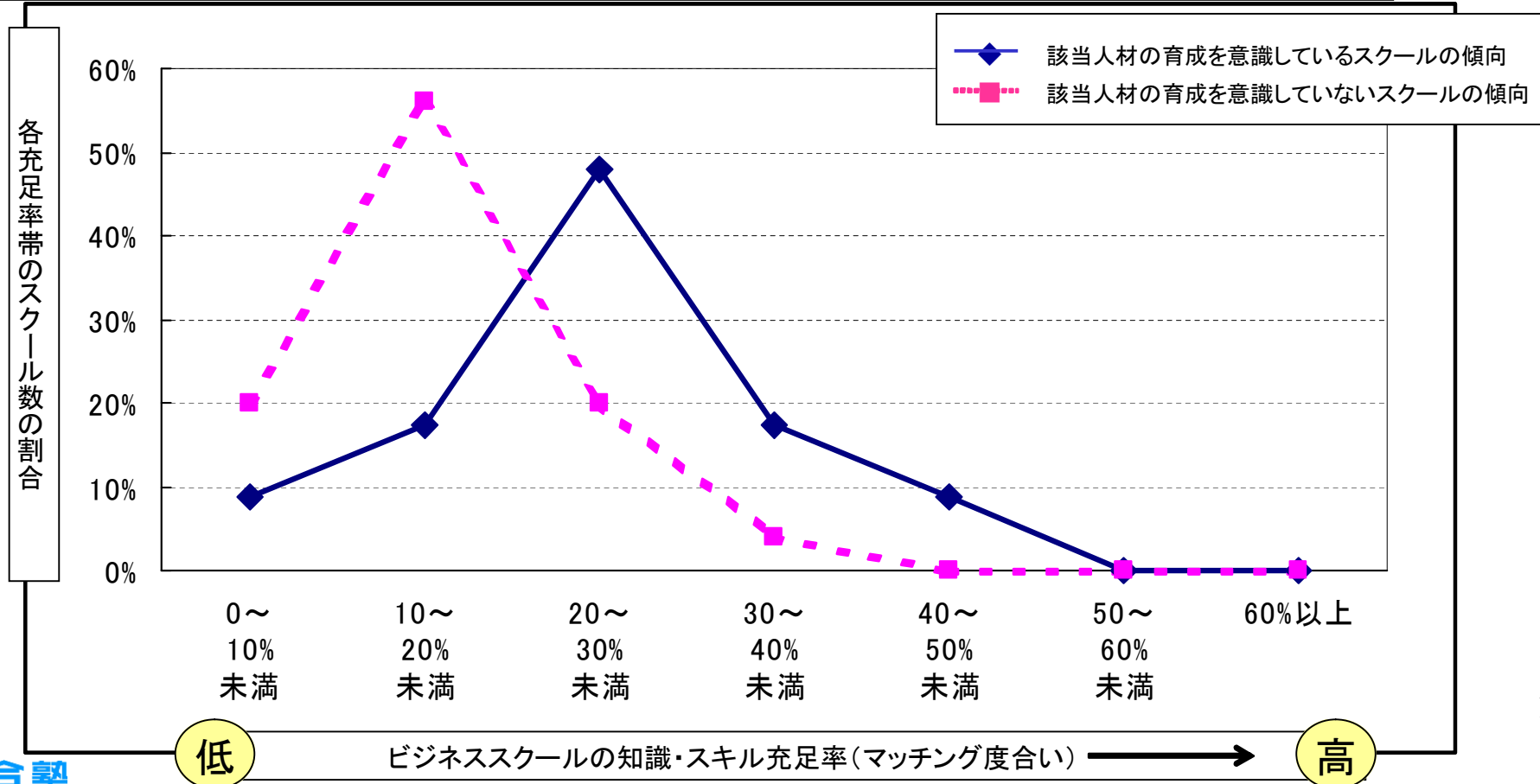


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「トレーディング」人材

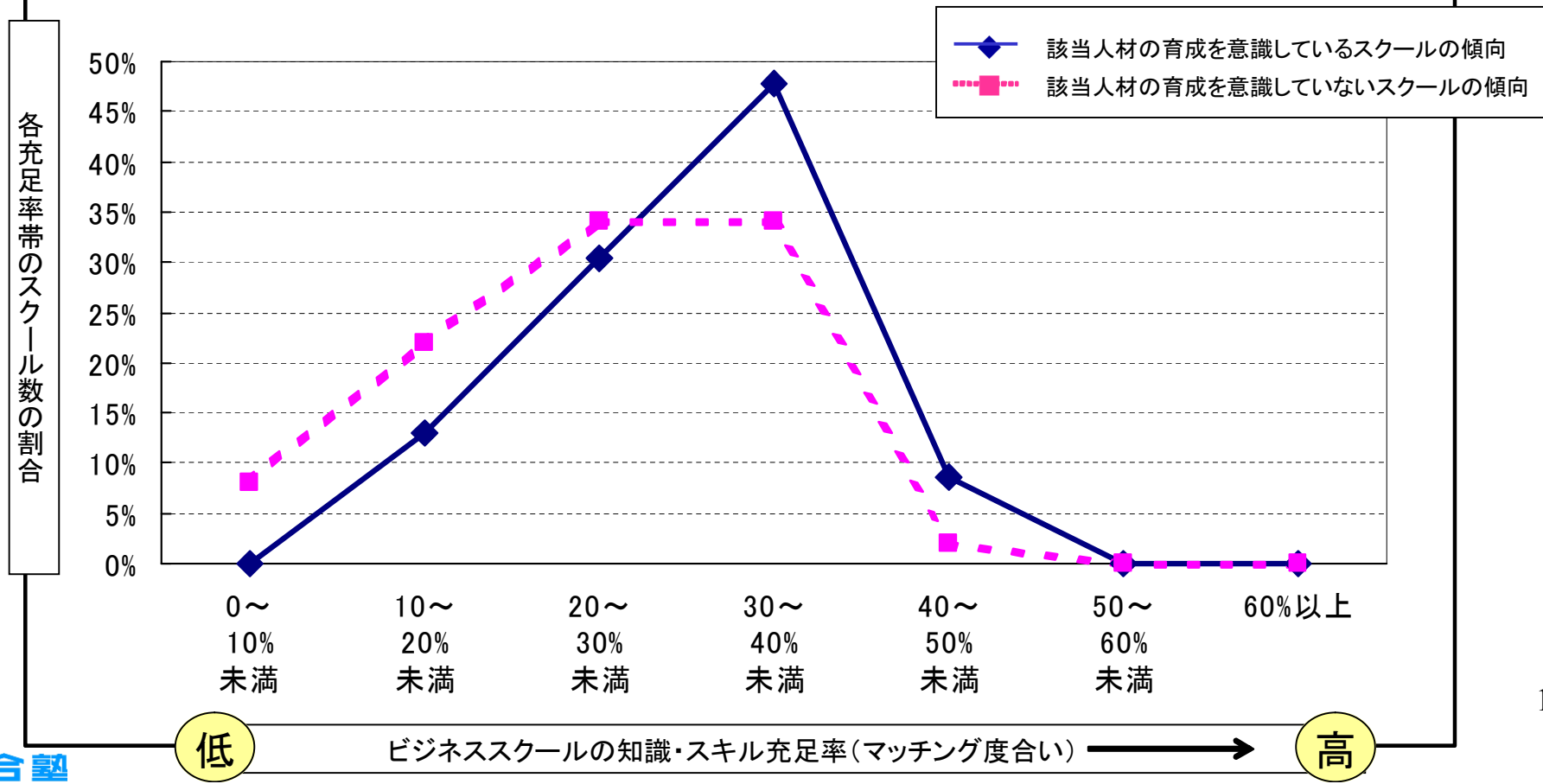


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「調査」人材

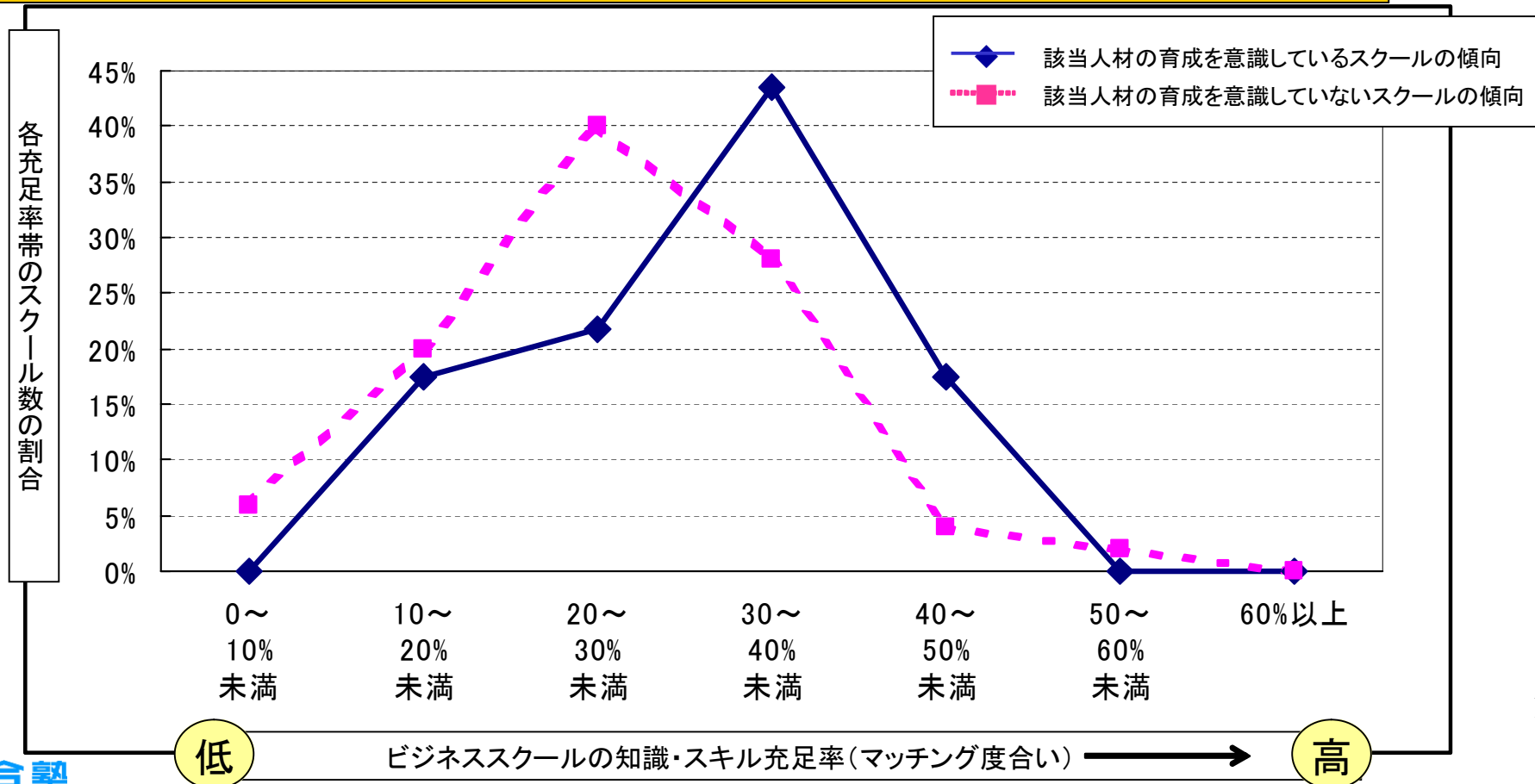


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「プライベートバンキング／高度な個人向け営業(個人富裕層ビジネス)」人材

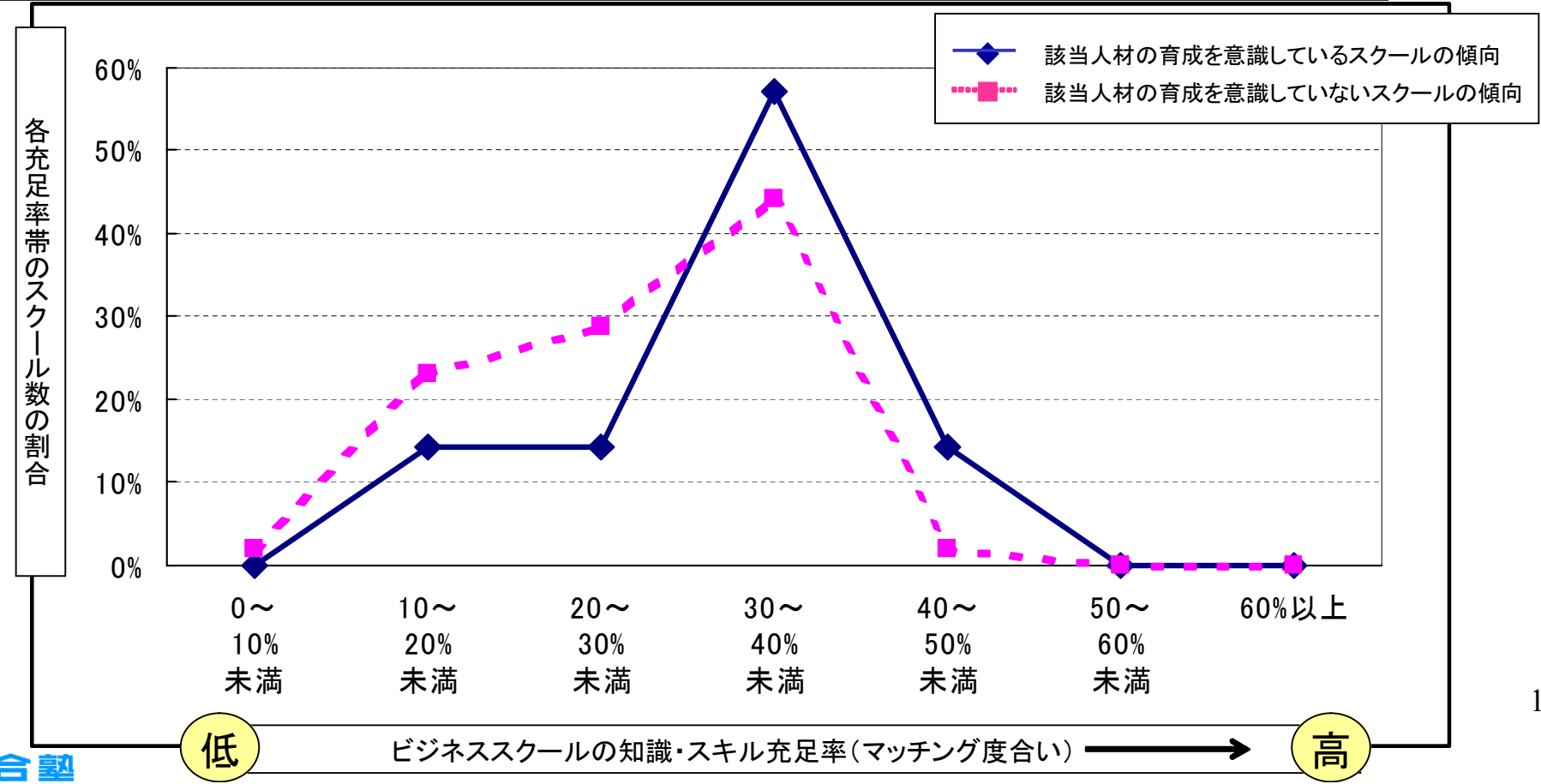


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
					ミドルオフィス		商品開発

「アナリスト<投資先企業選定・調査>」人材

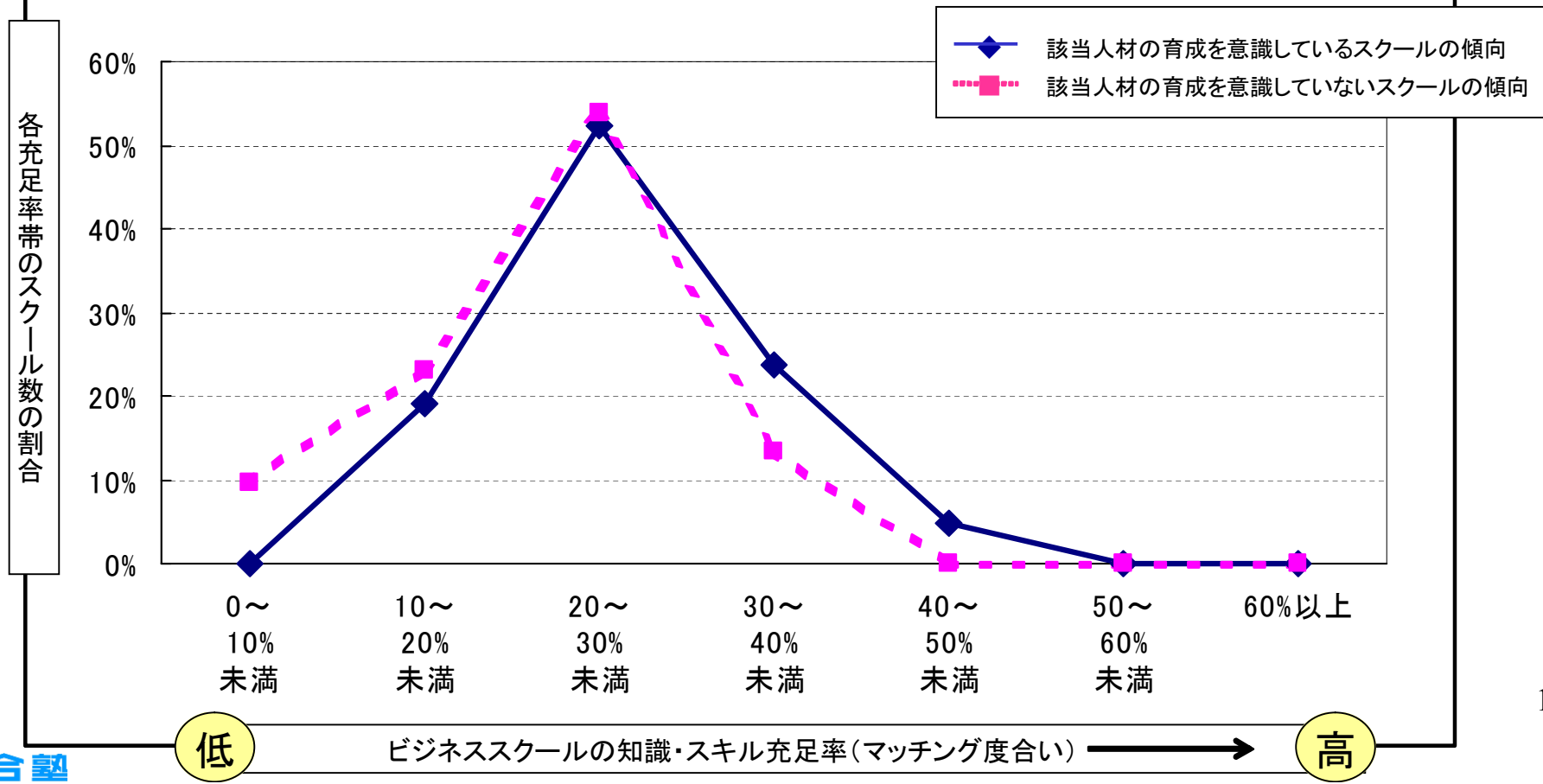


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
					ミドルオフィス		商品開発

「ポートフォリオ・ファンドマネージャー」人材

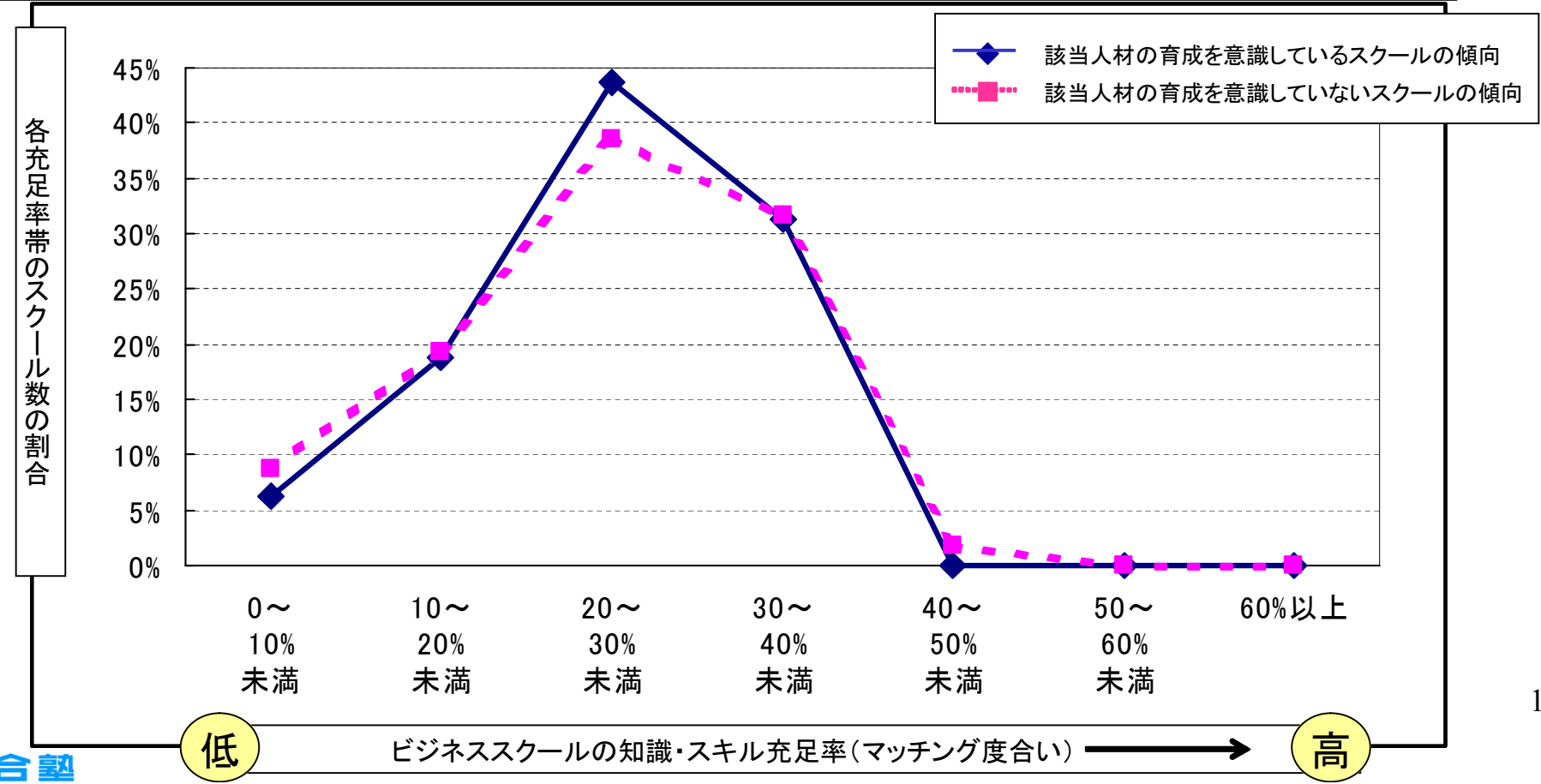


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「高度な銀行融資、リレーションマネジメント<プロジェクトファイナンス・協調融資等>」人材

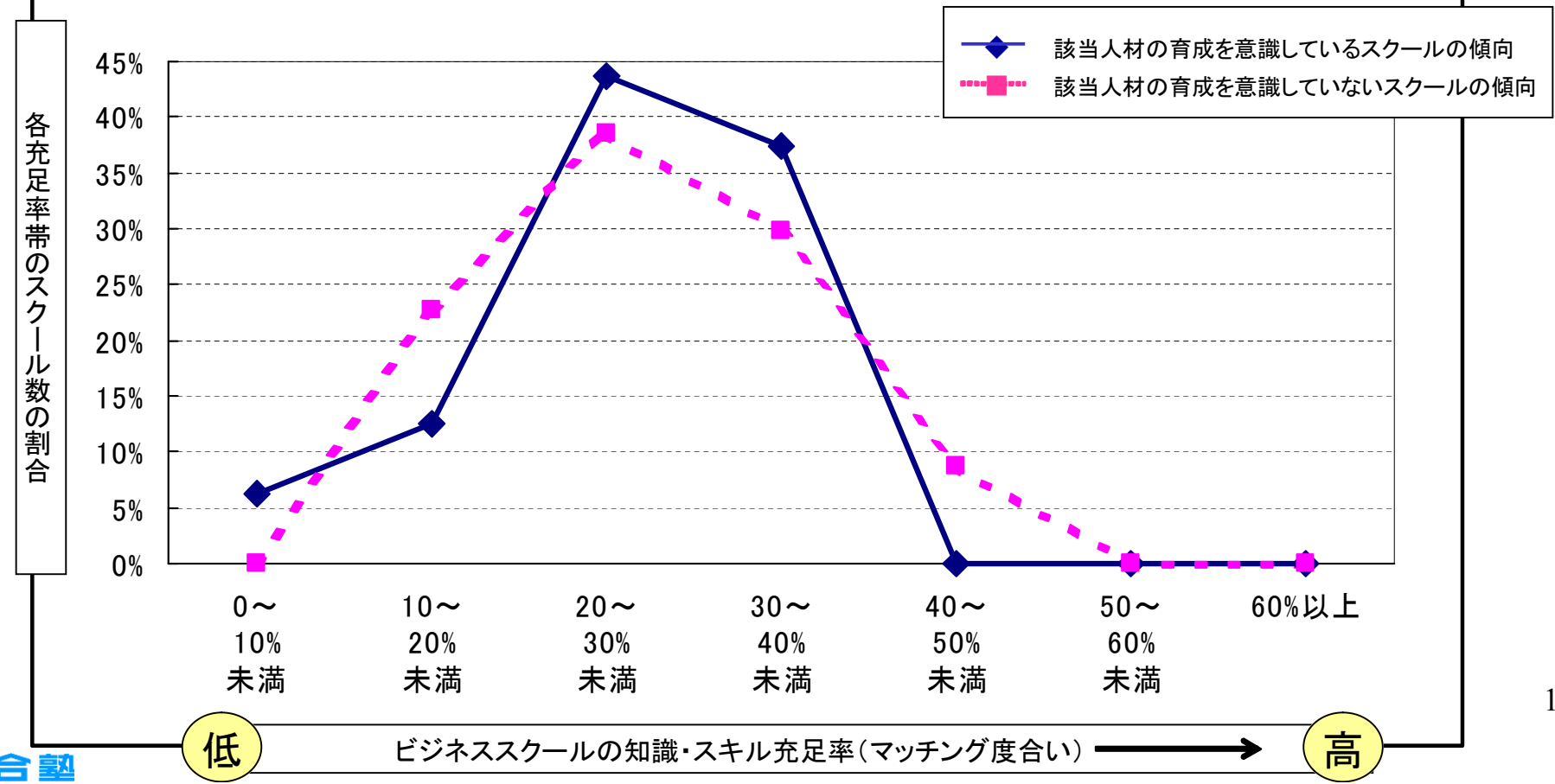


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「ノンバンクの事業者金融・消費者金融向けの審査システム開発、リスク管理」人材

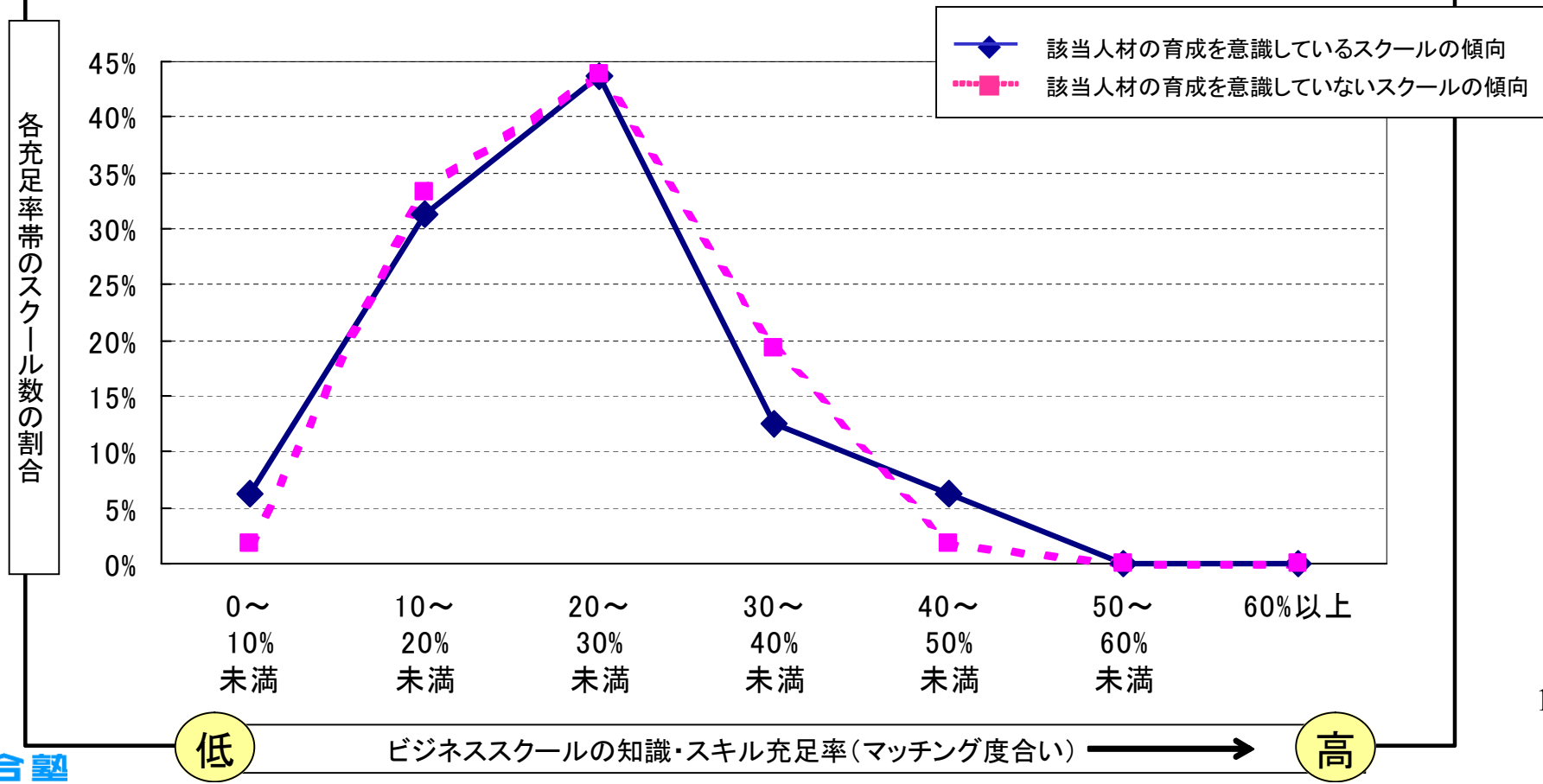


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「リスクマネジメント」人材

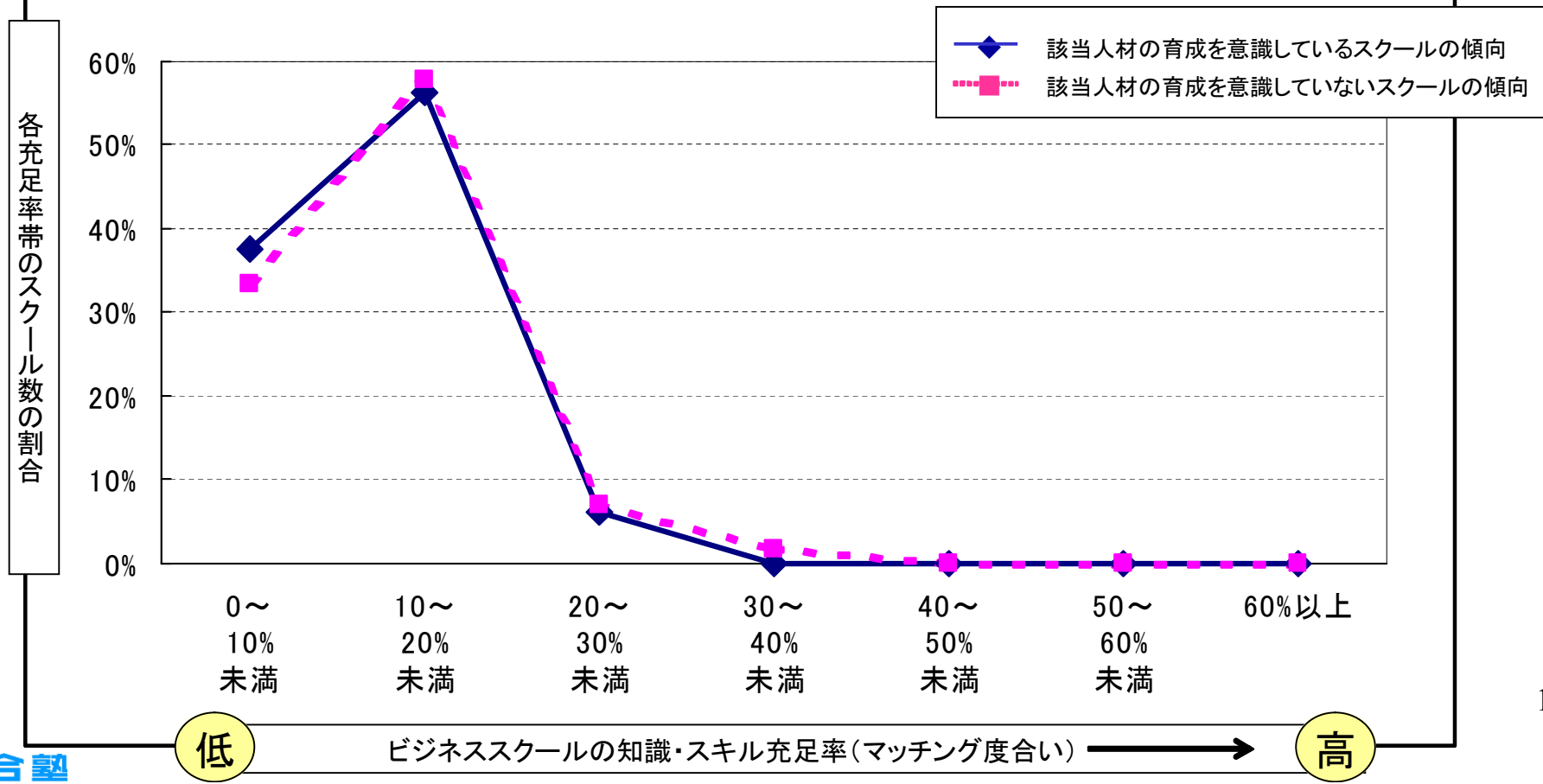


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「コンプライアンス」人材

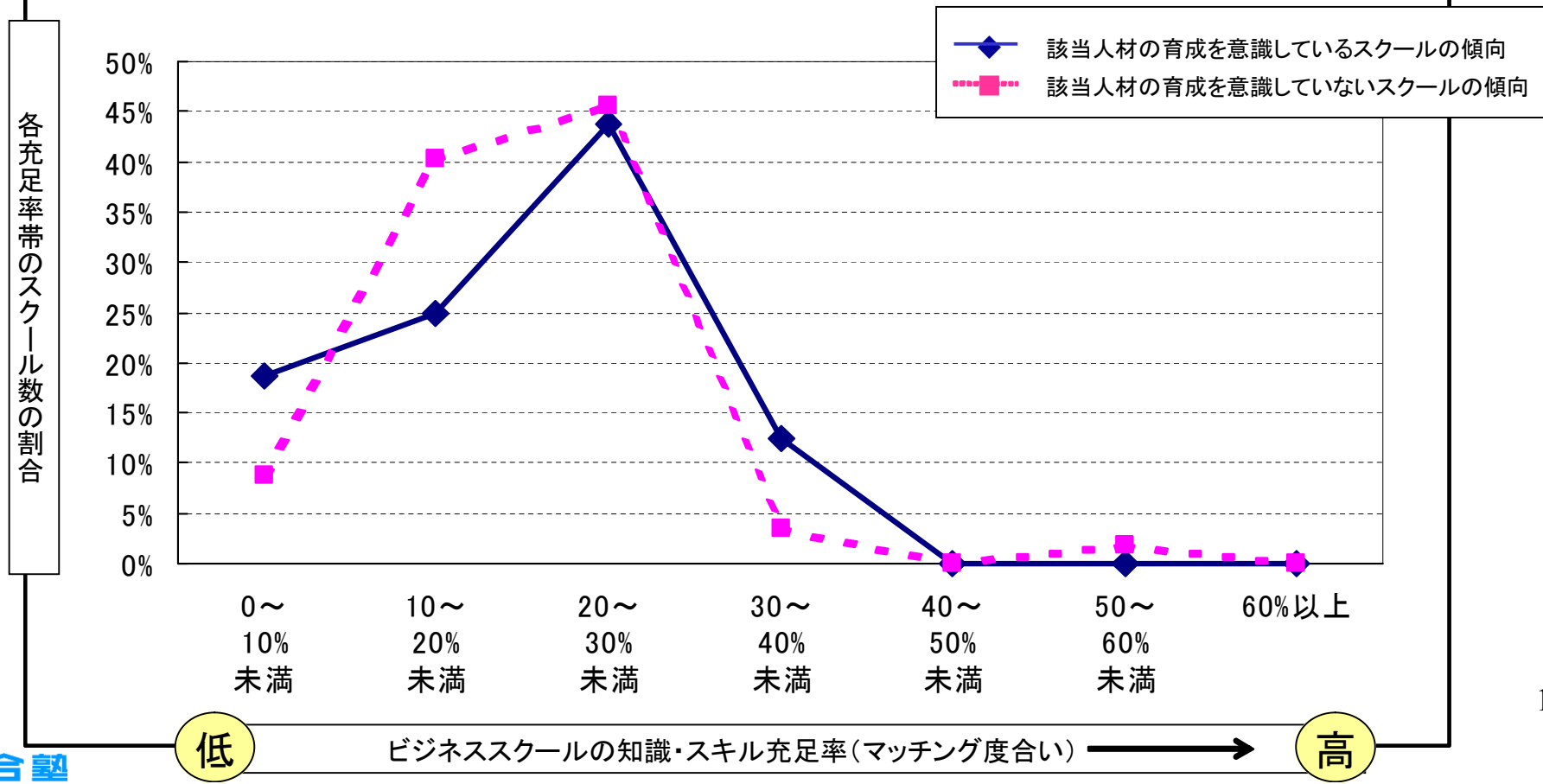


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「審査」人材

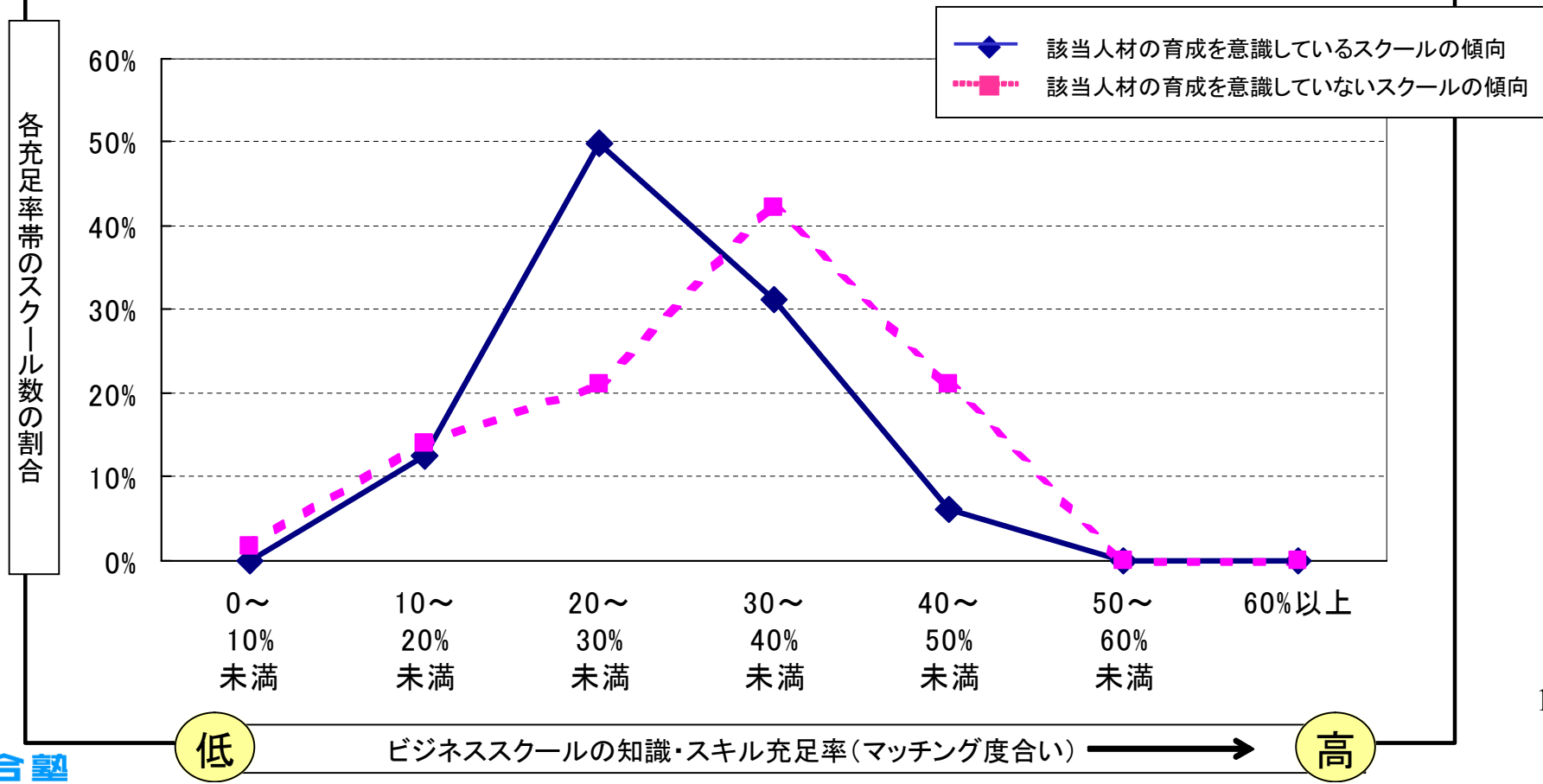


企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「金融機関の財務企画」人材



企業がビジネススクールに供給を期待する

48人材毎の知識・スキル充足率によるビジネススクール分布

金融会社							
投資ファンド		投資銀行系		資産運用系	商業銀行系		商品開発
投資ファンド(ベンチャーキャピタル、プライベート・エクイティ)	不動産投資ファンド	投資銀行業務(ストラクチャードファイナンス業務も含む)	グローバル・マーケット業務(個人富裕層ビジネスも含む)	資産運用ビジネス	商業銀行業務と証券業務	ノンバンク(消費者金融、リースほか)	商品開発
						ミドルオフィス	商品開発

「金融商品開発・ファイナンシャルエンジニア(仕組み商品営業も行う)、企業年金制度設計<アクチュアリー>」人材

